

horizont

Az **AGROTEC Magyarország Kft.**, az **IKR Agrár Kft.** és az **AGRI CS Magyarország Kft.** közös magazinja

EXKLUZÍV INTERJÚ

DR. VISKI JÓZSEF

államtitkárral

22. oldal



AZ ÁLLATTENYÉSZTÉS JÖVEDELMEZŐSÉGÉNEK KULCSA

minden, amire egy állattartónak szüksége lehet - 38. oldal

ŐSZI MŰTRÁGYÁZÁS

megtérülő befektetés a termésbiztonságért - 30. oldal

**DIGITÁLIS ERŐ
A SZÁNTÓFÖLDEKEN**

hogyan segíti a Case IH telematika
a gazdákat?

18. oldal

Tisztelt Partnereink!



AGRICs
MAGYARORSZÁG

A nyár a szántóföldi növénytermesztésben az aratás időszaka, amikor is kiderül, hogy a termelésbe befektetett munka és környezeti tényezők hatásai milyen eredménnyel zárulnak.

Ez egy nagyon várt időszak a mezőgazdasági termelőknek és izgalmas időszak a kombájn értékesítéssel és szervizzel foglalkozó gépforgalmazóknak is.

Mi az AGRI CS Magyarország Kft.-nél megtettünk mindent azért, hogy a termények betakarítása a legmagasabb szinten előkészített Case IH betakarítógépekkel magas minőségben megvalósulhasson.

A kombájn üzem mindig is az egyik legfontosabb műveleti rész volt a mezőgazdasági termelésben és az aratási időablak változékonysága miatt a betakarítás gyorsasága elsődleges szempont lett.

A Case IH egyedi rotoros technológiával készült betakarító gépei egyértelműen a FORMULA 1-et képviselik ebben a kategóriában és ez a nagyfokú hatékonyság kiváló üzemanyagfelhasználással párosul.

Minden üzemméretre és táblaméretre van megoldás az AGRI CS-nél. Ezt az értékesítési számaink mellett mutatja az is, hogy a tavalyi évben elkezdett bérgépprogramunk 2025-ben is folytatódik.

Különösen büszkék vagyunk arra, hogy a Case IH gyár által támogatott szezon előtti átvizsgálások mindenhol lezajlottak és az általunk értékesített és szervizelt gépek készen álltak a szezonra.

Ebben az évben is készültünk a meglévő és leendő partnereinknek meglepetéssel, július végén Gyermelyen mutattuk be az új Case IH AF10-es betakarító gépünket, amelynek teljesítménye tovább növekedett és a magyar viszonyok figyelembevétele mellett is elképesztő 12-14 ha-os óránkénti teljesítményre képes, ami azt gondolom méltán világbajnoknak nevezhető ebben a kategóriában.

Keressenek bennünket és demo helyszíneinket a nyár folyamán, ahol személyesen is megtapasztalhatják a Case IH betakarítógépek teljesítményét.

Kellemes nyarat Mindenkinek, nagy és jó minőségű terméssel és növekvő csapadékmennyiséggel!

Kádár Barnabás
ügyvezető
AGRI CS Magyarország Kft.



AGROTEC
Magyarország

A nyár mindig az aratásról szól, hisz a mezőgazdaságban ez az év legkiemelkedőbb eseménye és munkája. Ez az az időszak, amikor visszajelzést kapunk a szántóföldi termelésbe befektetett munkánkról és teljesítményünkről. Az ideai betakarításban egy fantasztikus, hatalmas teljesítményű New Holland CR11 kombájn is részt vesz.

Sajnos az utóbbi időszakban egyre drasztikusabban és gyakrabban befolyásolja az időjárás a terméskilátásainkat és hiába a gondos, sok áldozattal járó munka, ha az aszály pár hét alatt mindezt tönkreteszi. Ezért is fontos a nedvesség megőrzési technológiákra és az öntözésre összpontosítani, hogy ezt a negatív hatást minimalizáljuk. Komoly támogatást nyújt ebben az öntözésfejlesztési pályázat, melynek következő beadási üteme szeptember 30-tól indul. A beruházás megtervezéséhez és a pályázatok elkészítéséhez mi is nagy segítséget tudunk adni.

Az AGROTEC-nél mindig fontosnak tartottuk az oktatás és a szakmai képzések támogatását, hiszen ezek képezik a jövő mezőgazdaságának szakmai bázisát. Sok oktatási intézménnyel van különböző megállapodásunk ill. tagjai vagyunk több agrárszakképzési centrumnak is. Korunk technológiai színvonalához méltó képzés azonban elképzelhetetlen

korszerű géppark nélkül, amely az elméleti oktatás mellett a gyakorlati ismeretek elsajátítását is biztosítja.

Ennek megteremtéséhez nagy segítséget jelentett a Kormány Vidékfejlesztési Programjának „Bemutató üzemek támogatása” címen kiírt pályázat. A pályázat keretében több felsőoktatási intézménynek, agrárszakképzési centrumnak, kísérleti gazdaságnak és kutatóintézetnek szállítottunk ill. közeljövőben szállítani fogunk több, mint 70 db különböző munkagépet, erő és betakarító gépet. Ez olyan mértékű modernizációt jelent, amire az elmúlt időszakban nem volt példa és így a tanulók valóban a legújabb technológiákkal tudnak megismerkedni és azok mindennapi használatát elsajátítani.

Bízom benne, hogy az ideai aratás bőséges termést hoz, és az azt követő időszakban mindenkinek jut néhány nap jól megérdemelt pihenésre is, hogy aztán újult erővel vág hassunk bele az őszi munkákba.

Illés Zoltán
ügyvezető
AGROTEC Magyarország Kft.



IKRAGRÁR

Az IKR Agrár Kft. életében ismét fontos mérföldkőhöz érkezünk: vezetői struktúránk 2025. július 1. napjától átalakul, amelyről lapszámunkban részletesen tájékoztatjuk Önöket. E stratégiai lépés elsődleges célja, hogy gyorsabban és fókuszáltabban tudjunk reagálni a folyamatosan változó piaci környezetre. Nincs könnyű dolgunk, hiszen a megváltozott éghajlati viszonyok és a geopolitikai konfliktusok immár mindennapjaink részévé váltak, jelentősen befolyásolva a terméskilátásokat, a felvásárlási árakat és ezzel együtt tevékenységünk jövődelemtermelő képességét.

Az IKR Agrár Kft. már évek óta elkötelezetten dolgozik a hazai gazdálkodók sikeréért. Megoldásokat kínálunk inputanyag ellátás – növényvédő szerek, vetőmagok, műtrágyák -, terménykereskedelem, növényvédelmi és precíziós szolgáltatások, valamint a szaktanácsadás terén.

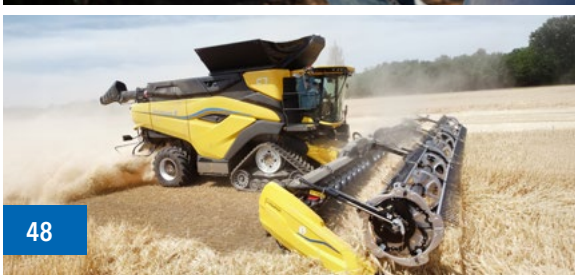
Cégünk meghatározó szereplője a magyar inputkereskedelemnek, különösen a műtrágya szegmensben, amelynek alapját a cégcsoport tulajdonában álló duslói és linzi műtrágyagyárak jelentik. Ez az ipari háttér teszi lehetővé számunkra, hogy megbízható, kiváló minőségű és versenyképes árú műtrágyákat kínáljunk partnereinknek, akár egyedi igényekre szabva.

A megváltozott éghajlati viszonyok nemcsak a cégvezetést, hanem termékszerkeztúránk és portfólióink átalakítását is megkövetelték. Kínálunkban hamarosan olyan innovatív műtrágya féleség is szerepelni fog, amellyel a gazdák a talaj gazdagítása helyett közvetlenül a növényeiket táplálhatják. Ennek eredményeként javulhat a növények stressztűrő képessége, pótolhatók a hiányzó tápelemek, ami minden esetben hozamtöbbletet és magasabb árbevételt generál.

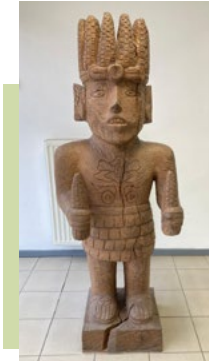
dr. Drucskó Zoltán
operatív ügyvezető
IKR Agrár Kft.

Tartalom

Rövid hírek.....	4
Szervezett és pontos szervizszolgáltatással növelte a sebeséget az AGRI CS csapata.....	8
Tájékoztató az IKR Agrár Kft. ügyvezetői kabinetjének átalakulásáról.....	10
2025-től bővített New Holland teleszkópos rakodó kínálat.....	12
Megbízható teljesítmény kísérletekkel igazolva Az IKR ajánlata őszi kalászosokra és repcére	14
28 év alatt sem fogyott el a lendület.....	16
Nem egymástól független Jedi lovagok, hanem igazi csapat dolgozik Szekszárdon.....	17
Digitális erő a szántóföldeken hogyan segíti a CASE IH tematikái a gazdákat?.....	18
Digitális áttérés könnyedén? Frissen végzett precíziós mezőgazdasági szakmérnökeink segítenek a gazdáknak!.....	20
„Időben, a valós igények mentén kell lépni” Exkluzív interjú Dr. Viski József államtitkárral.....	22
Gazdariport: Az ár és a minőség volt a legfontosabb szempont New Holland és Hardi a Kapusi családi gazdaságban.....	24
Túl az aratáson - a tarlókezelés fontossága	26
Húszszoros precíziós tudás az AGROFERT Hungária cégcsoportnál.....	28
Őszi műtrágyázás megtérülő befektetés a termésbiztonságért	30
MAGNUM – A minőség új dimenziója „A múlt hibáiból tanulva, a jövő sikerei felé”	32
Gazdariport: „A növénybiztonság számunkra nélkülözhetetlen, ekkora értéknél nem lehet kockáztatni”	35
Tájékoztató: Nem a horgászat, hanem az élmény megteremtése vált Hartwig Tamás szenvedélyévé.....	36
Tiszta takarmány, munkaerő-csökkentés, megbízhatóság Minden, amire egy állattartónak szüksége lehet	38
Gazdariport: Mézédés dinnye Sárbogárdról sikeres termesztés az IKR Agrár támogatásával	42
Gazdariport: „Az édes teher” Egy gazda, aki a földbe írja a család történetét.....	44
Agronomic Design Tour 2025.....	45
Terménypiaci körkép	46
100 tonna óránként - New Holland CR11 Teljesen új kombájn, kompromisszumok nélkül.....	48
Használt gépek az AGROTEC Magyarország kínálatában	50
Használt gépek az AGRI CS Magyarország kínálatában	51



NEGYVENÉVES A BÁBOLNAI KUKORICAISTEN



Éppen negyven évvel ezelőtt született meg az a faragott mexikói kukoricaisten, ami az IKR Agrár Kft. bábolnai központjában fogadja a látogatókat. Sokan talán már nem is tudják, hogyan került oda ez a különleges szobor, Nemes Ferenc népi iparművész munkája.



A látványos mexikói kukoricaisten története egészen az 1985-ös OMÉK-ig nyúlik vissza. A bábolnai pavilon tervezésével Janesch Rudolf építész mérnököt bízták meg, akinek szüksége volt egy faragóra, ugyanis a bejárat-hoz egy különleges szobrot álmódott meg. A választás Nemes Ferenc népi iparművészre esett. „A lányaink évfolyamtársak voltak, így Janesch Rudolf engem kért fel a szobor elkészítésére. A munkálatok idejére megkaptam Burgert Róbertnek, az IKR legendás vezérigazgatójának a Mexikóból hozott terrakotta kukoricaisten szobrocskáját” – idézte fel az éppen negyven-esztendő történetét Nemes Ferenc.

A kiállításra egy természetes, 150-180 cm magas kukoricaistent képzeltek el, amihez bizony egy jókora, 70-80 cm átmérőjű fára volt szükség. Nemes Ferenc akkor még Budapesten lakott, és Szigethalmon a Pestvidéki Gépgyárban repülőgép műszerészként dolgozott, így helyet kellett keresni a fa megmunkálásához. „Egyik munkatársam szigetszentmiklósi családi házában kertjében megfelelő hely kínálkozott a szobor elkészítésére. A fa egy úgynevezett púpos kocsival érkezett Bábolnáról, és teljes terjedelmében megtöltötte a rakert. Rövid tanakodás után kötelet kötöttünk rá,

aminek a másik végét egy lábon álló fához erősítettük, majd a kocsit lassan elindult. Az utolsó centiméterek azonban okoztak némi gondot, ugyanis a monstrum a kocsit hátulját kissé lebontotta. A kis közjáték után nekifogtam a nagy munkának, melynek eredménye a mai napig látható Bábolnán” – tudtuk meg Nemes Ferencről.

Az alkotó elárulta, ha Bábolnán jár, mindig meglátogatja a kukoricaistent. Legutóbb **dr. Drucskó Zoltánnal, az IKR Agrár Kft. operatív ügyvezetőjével** együtt idézték fel a szobor történetét.

ÚJ VEZETŐ SZAKEMBEREKEL BŐVÜLT AZ IKR AGRÁR CSAPATA

Örömmel mutatjuk be három új kollégánkat, akik vezetői pozícióban csatlakoztak az IKR Agrárhoz.



Margl Mariann április óta tölti be a HR igazgatói pozíciót. Pályafutása során több nemzetközi nagyvállalatnál dolgozott HR- és szervezetfejlesztési igazgatóként, valamint saját vállalkozásában támogatott többek között agrár és élelmiszeripari vállalatokat. Több, mint 25 éves szakmai tapasztalatának köszönhetően meggyőződésünk, hogy segít kiépíteni cégcsoportunk HR rendszereit és segítségével megvalósíthatjuk azt az átlátható, következetes és továbbra is családias cégkultúrát, melyet célul tűztünk ki magunknak.



Ferik Edit május elején érkezett vállalatunkhoz controlling igazgatóként. Korábban külső tanácsadóként segítette munkánkat, elsősorban adótanácsadási témákban. Több évtizedes szakmai tapasztalattal rendelkezik a számvitel, adózás és controlling területén. Vezetésével olyan önálló controlling részleg kerül kialakításra, amely a vezetői döntésekhez elengedhetetlen adatokat és elemzéseket biztosítja.



Janecskó János júliustól látja el a nagyigmándi területi igazgatói, valamint az Észak-Dunántúli Régió igazgatói feladatokat. Komoly szakmai múlttal és több éves vezetői gyakorlattal tért vissza az IKR Agrárhoz, ahol korábban már másfél évtizeden át dolgozott. Azóta növényvédelmi munkák irányítójaként és terménykereskedelmi szakemberként is tevékenykedett, legutóbb pedig egy indiai növényvédőszer-gyártó vállalat szaktanácsadójaként szerzett tapasztalatot.

GYÁRLÁTOGATÁS A FLIEGL-NÉL

betekintés egy családi vállalkozás SIKERTÖRTÉNETÉBE

A németországi központú, családi alapítású Fliegl cégcsoporthoz látogattunk el Forró Péter és Matuszka Gergő kollégáink. Első nap a műhldorfi gyárat látogatták meg. A történeti áttekintés után a résztvevők megismerkedhettek a gyártási folyamatokkal, kiemelkedve az automatizált raktárrendszerrel és az impozáns gumibroncs- és tengelykészlettel. Délután Kastlban a vállalat teljes termékpalettáját mutatták be, majd lehetőség nyílt személyesen is találkozni a Fliegl család tagjaival.



KÉT ÚJ PRECÍZIÓS TRAKTOR segíti az agrárszakképzést

Az Északi Agrárszakképzési Centrum a „Bemutató Üzemek Támogatása” pályázat keretében két új, csúcstechnológiás New Holland T7.230 PLMi traktort adott át Hajdúböszörményben és Pétervásárán. A modern eszközök RTK robotkormányzással, ISOBUS kommunikációs rendszerrel és korszerű adattranszferrel támogatják a gyakorlati oktatást, lehetőséget biztosítva a tanulók számára, hogy testközelből ismerjék meg a precíziós mezőgazdaság legújabb megoldásait. A fejlesztés jelentős lépés az agrárszakképzés színvonalának emelésében, és hozzájárul a diákok naprakész, piacképes tudásának megalapozásához.





SPORT, JÓSZOLGÁLAT, CSAPATJÁTÉK – AZ IKR AGRÁR SZÍNEIBEN!

Az IKR Agrár Kft. életében immár hagyomány a Maratonman verseny-sorozatban való részvétel. 2025-ben nemcsak Bábólnán, hanem Budapesten és Zámárdiban is rajthoz álltak kollégáink. A Horizont magazin lapzártáig három futamot rendeztek meg – ezek közül a bábólnai versenyen Bosnyák Balázs, a szentlőrinci műtrágyaüzem igazgatója érte el a legkiemelkedőbb eredményt.

A kihívásokat kedvelő csapattagjaink a Spartan Race akadályfutásról sem hiányozhattak: július 29-én Komárnoban vettek részt az 5 kilométeres, extrém akadályokkal tarkított megmérettetésen. A pálya nem kímélte a versenyzőket – szögesdrót alatti kúszás, homokzsák cipelés, ferde fal megmászása, sőt, még a Dunában való úszás is szerepelt a feladatok között.



Június 16-án immár nyolcadik alkalommal rendezték meg a „Mit tehetnék érted?” jótékonyági kispályás focikupát, az ETO FC Győr támogatásával. Az IKR Agrár csapata idén is csatlakozott a kezdeményezéshez, hogy méltón képviselje cégünket ezen a nemes célért létrejött tornán. A nevezési díjából befolyt támogatás a Mindszentpusztai MIT TEHETNÉK ÉRTED? Autista Otthon Alapítvány munkáját segíti – ők nap mint nap autizmussal élő fiatalokat és felnőtteket támogatnak.

Köszönjük résztvevő kollégáinknak, hogy sportteljesítményükkel, összefogásukkal és jószolgálati szerepvállalásukkal ismét példát mutattak!



A Városlődön megrendezett Gasztró Fesztivál sütő-főzőversenyén műtrágyás munkatársaink egy csapatként álltak a bográcsok és grillrácsok mellé.

Az IKR Agrár csapata három ételkategóriában is megmérette magát:

- Leves kategória – 3. helyezés: fácánleves csigatésztaival
- Pörkölt kategória – 4. helyezés: kecskeméti savanyú májpörkölt
- Grill kategória – 4. helyezés: grillezett fácán gombamártással

Ezek az eredmények nemcsak a kulináris tudásunkat, hanem az együttműködésünk erejét is tükrözik.

ÚJ SZEZONÁLIS IKR AGRÁR PROSPEKTUSOK

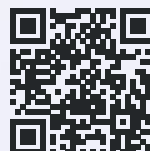
Megjelentek az IKR Agrár legfrissebb kiadványai, amelyekben bemutatjuk a 2025-ös évre szóló repce- és kalászos vetőmag kínálatunkat, valamint a Corn Starter komplex műtrágya részletes ismertetőjét.

Kérje területi értékesítőinktől nyomtatott formában, vagy lapozzon bele online kényelmesen, bárhol, bármikor!

Tartson velünk a hatékony és fenntartható növénytermesztés útján!



LETÖLTÉS



KVERNELAND OPTIMA V SX VETŐGÉPBEMUTATÓK ÉS KÍSÉRLETI VETÉSEK országszerte



A Kverneland Optima V SX szemenkénti vetőgéppel végzett tavaszi vetések és bemutatók több helyszínen is zajlottak az ország különböző pontjain. Nyugat-Magyarországon április 27-én Mosonmagyaróváron, az egyetemen tartottak gépbemutatót és kukoricavetést, majd április 29-én Nagykanizsán, április 30-án pedig Nagybakónakon vetettek kukoricát. Május 9-én Sormáson szója vetési kísérletet végeztek háromféle sortávolságban (45, 50 és 60 cm-en, 3×2 hektáron), május 16-án Nagyatádon kukoricát, Váralja-Várfő térségében pedig cirokot vetettek 75 cm-es sortávolságban.

Kelet-Magyarországon április 18-án Biharkeresztesen napraforgó vetés zajlott, április 22-én pedig Szolnok határában került sor kukoricavetésre. Április 23-án Kacsolán DTX eszközzel rozstarló feltérése előzte meg a kukoricavetést.

SIKERRE TERVEZETT

ŐSZI KÁPOSZTAREPCÉK és BÚZÁK első kézből: FAJTABEMUTATÓK 2025



Szemtől szemben ismerhették meg 2025-ben is az ország több pontján a termelőpartnerek azokat az IKR Agrár Kft. forgalmazásában elérhető őszi káposztarepce és őszi búza-fajtákat, amelyek értékmérő tulajdonságaik alapján rendre kiemelkedtek a mezőnyből. A termőhelyi stabilitás, stressztűrő képesség és betegség-ellenállóság, a nagy termőképesség fenntartása száraz körülmények között is egyre jobban felértékelődik, így ennek megfelelően olyan saját vagy kizárólagos forgalmazású fajták szerepeltek a fajtásorban, amelyek minden tekintetben megfelelnek az elvárásoknak: kalászosok közt Pibrac (Syngenta), Complice (Isterra), Intensity (Isterra), Rubisco (RGT), Higgins (KWS), repce vetőmagok között pedig Lid Bessito (Lidea), DK Excentric (Bayer), Dahlia (Rapool) és RGT Azurite (RGT). A bemutatókat változatos talajviszonyok között és kiváló

agrotechnika mellett tudtuk megtartani partnereinknél – Gold Farm Kft., Szilhalom, kötött réti és gelejes erdőtalaj; Barecz Mihály mezőgazdasági vállalkozó Végegyháza, réti csernozjom talaj; Béke Mezőgazdasági Kft., Hajdúböszörmény, csernozjom; Tóga-Sárd Kft., Somogyvár, barna erdőtalaj; Uni-Agro-Food Kft., Mosonmagyaróvár, humuszos öntéstalaj; Pap és Papp Kft., Hobol, kötött réti talaj. 60 különböző fajta képességeit tudtuk újra tesztelni hazai viszonyok között. A helyszínen a gazdaság bemutatása, a szakmai aktualitások ismertetése és a fajtásor bemutatása mellett minden esetben ebédet vártuk a résztvevő gazdákat.

Köszönjük partnereinknek, hogy a kísérletekben való részvétellel segítettek munkánkat az agrárium sikeréért!

Szervezett és pontos SZERVIZSZOLGÁLTATÁSSAL növelte a *sebességet*

az **AGRI CS** csapata

Csatlós Krisztián műszaki igazgató 2024. szeptemberében csatlakozott az AGRI CS Magyarország Kft. csapatához, vele beszélgettünk az azóta eltelt 9 hónap változásairól.

Az AGRI CS Magyarország Kft. szakemberecsapata a Case IH márka hivatalos forgalmazójaként 6 telephelyről szolgálja ki a gazdák igényeit: Abony, Békéscsaba, Nagyigmánd, Nagykanizsa, Nyíregyháza és Simontornya településeken vagyunk jelen – kezdte a beszélgetést.

Tavaly ősszel néztük át és helyeztük új alapokra a szerviz és a szolgáltatások működését, felmértük a felszereltséget, az állományt, az eszközöket és az emberek tudását. A személyes beszélgetések során nagy hangsúlyt fektettünk a fejlődési és a fejlesztési lehetőségekre is. Több kihívásra kellett választ találnunk, ennek egyik legfontosabb eleme volt az ügyfelekkel történő

kommunikáció javítása és gyorsítása. A dolgozói létszámunk stabilizálását követően a hat telephely területi műszaki vezetőit igyekeztünk minél jobban megismertetni a partnereinkkel, hogy egy gazda azt szokja meg, ha felhívja őket, a bejelentett problémája rövid időn belül megoldódik. Ezt a célt a tavalyi év végére sikerült elérni, az új kommunikációs csatorna aktív és jól működik. Ezzel párhuzamosan komoly beruházások történtek a telephelyeken, a selejtezéseket követően új, korszerű berendezéseket, mérőeszközöket és autókat szereztünk be, amivel a gyorsaságot és a hatékonyságot növeltük. A flottánk az újítás következtében 2025. márciusától már a lehető legjobb felszereltséggel rendelkezik a helyszíni munkavégzéshez. Az ügyfelekhez a telefonos bejelentéstől számított 24 órán belül odaérünk, gyorsan el tudjuk kezdeni az adott probléma vagy igény kezelését – mondta a szakember.



A telephelyek készen állnak a nagyszabású gépjavítások elvégzésére is, mindegyik helyszínen fedett és jól felszerelt szerelőállással várjuk a gazdákat.

Fontos, hogy minden egyes partnert felkeressünk az egy éves gyári garancia lejártakor, hogy átalánydíjas szerződéssel erősítsük meg a kapcsolatunkat, ennek keretében kedvező áron és gyorsított ügykezeléssel, valamint alkatrész beszerzéssel támogatjuk a munkájukat. Biztosítjuk nekik az azonnali rendelkezésre állást, a lehető leggyorsabban sorra kerülnek.

Lényeges még, hogy a régiók gépeinek populációját felmérve minden telephelyen az adott igényeket lefedő alkatrészraktárat tartjuk, valamint mindenhol mobil alkatrész-értékesítő kolléga áll a partnereink rendelkezésére, ami jelentősen meggyorsítja a szerviz és a kapcsolódó szolgáltatások folyamatát.

Nagyon sokat számít még az ügyfeleink visszajelzése, folyamatosan mérjük az elégedettségüket, amit a kollégáink rögzítenek egy belső folyamatirányítási rendszerben (SAP). Ennek rengeteg előnye van, amit ki is használunk, hiszen látjuk, mikor és mi történt az adott géppel. Az adatokra építkezve igyekszünk javítani

és alakítani a szolgáltatás minőségén, az ügyfelek igényeit előtérbe helyezve.

A szezonális ügyeleti rendszerünk 0-24 órában elérhető, az aratási munkacsúcsban kiemelten figyelünk arra, hogy azonnal reagáljunk a szervizigényekre és lehetőség szerint minél hamarabb kiérjünk a helyszínekre.

A szervizes csapatunknál jellemző, hogy a partnereink ragaszkodnak egy adott szerelőhöz, akinek már megismerték, megszokták a mun-

káját. A gazdák kifejezetten kérik azokat a kollégákat, akikkel jó kapcsolatuk alakult ki. A szerelők monitorozása így az ügyfeleken keresztül történik, ami fejleszti az állomány munkájának minőségét is.

Az alkatrész kiszolgálás sebességének növelésére is folyamatosan törekszünk, a telephelyek raktárkészleteit központi rendszerben kezeljük, így a raktáros és a mobil alkatrészes kollégák látják a többi telephely elérhető készletét is, amelyekből másnapra átkérhető a kívánt termék. Ennek köszönhetően jól tud tervezni a gazda az érkezéssel és a munkavégzéssel.



Az érkezésem óta eltelt 9 hónapban sok folyamatot sikerült fejlesztenünk, nagyon büszke vagyok a munkatársaimra. Jelenleg további létszámbővítést tervezünk, hogy minél gyorsabbak legyünk. Az alapcél tehát továbbra is fennáll: az átfutási idő csökkentése, hogy a hiba vagy igény bejelentésétől elindult folyamatot a lehető leggyorsabban, kifogástalan minőségben véghez vigyük. További feladatunk még, hogy minél kevesebbet töltsenek utazással a technikus kollégák, ennek megvalósításához a terveinket az idei év végére kívánjuk végrehajtani.

Összességében megvalósultak a terveink, a fejlesztéseknek is köszönhetően elértük a szerkezeti és a szervezeti stabilitást, az új kommunikációs csatorna jól működik az ügyfelek felé, akik a szolgáltatások minősége és gyorsasága miatt érezhetik, hogy kiemelten kezeljük őket

– fogalmazott Csatlós Krisztián.

Case IH erőgépekkel és kombájnokkal kapcsolatban keresse a hivatalos magyar márkakereskedő AGRI CS Magyarország Kft. gépértékesítőit! Kollégáink országos lefedettséggel várják megkeresését.

TÁJÉKOZTATÁS

AZ IKR AGRÁR KFT.

ÜGYVEZETŐI KABINETJÉNEK átalakulásáról



A stratégiai ügyvezető képviseli a tulajdonost, a tulajdonos és a felsővezetés közötti kommunikációs csatorna szerepét tölti be. Feladatai közé tartozik a piaci környezet mélyreható elemzése, üzleti modellek optimalizálása, valamint az Agrofert Hungária cégcsoporton belüli szinergiák megteremtése.

Rácz Zoltán a cég jelenlegi operatív ügyvezetőjének feladat és munkaköre módosul, kereskedelmi ügyvezetőként dolgozik tovább.

A feladatai közé tartozik a kereskedelmi stratégia és üzleti folyamatok kidolgozása, végrehajtása és optimalizálása, összhangban az Agrofert és a társaság üzletpolitikai céljaival, elképzeléseivel.

A cég új operatív ügyvezetői tisztségét 2025. július 01-jétől kezdődően dr. Drucskó Zoltán tölti be.

Tisztelt Partnereink!

Ezúton szeretnénk tájékoztatni Benneteket, hogy az Agrofert Igazgatóságának 2025. június 26. napján kelt döntése alapján 2025. július 01. napjától kezdődően az IKR Agrár Kft. ügyvezetői kabinetjének működése átalakításra került, az ügyvezetői kabinet létszáma pedig 3 főre bővült.

Bartha Tünde a vállalat stratégiai ügyvezetőjeként folytatja tovább a munkáját.

Az operatív ügyvezető felel a vállalat napi működésének irányításáért, feladatai közé tartozik a cég mindennapi operációjának és működőképességének biztosítása - üzleti folyamatok nyomon követése, a pénzügyi, marketing, értékesítési, HR, kontrolling feladatok, valamint műszaki beruházások felügyelete. Július 01. napjától kezdődően dr. Drucskó Zoltán lesz a vállalat munkáltató jogú vezetője is.

Kívánok mindenkinek kellemes és termékeny, sikerekben és örömeiben gazdag nyarat!

Üdvözlettel:
Bartha Tünde
stratégiai ügyvezető

Tisztelt Partnereink!

Óriási megtiszteltetés számomra, hogy az IKR Agrár Kft. újonnan kinevezett operatív ügyvezetőjeként köszönhetlek Titeket. A büszkeség mellett, azonban hatalmas felelősség is ezen munkakör betöltése, hiszen ahogyan sokan tudjátok, a csehországi székhelyű Agrofert cégcsoport, amelynek az IKR Agrár Kft. is büszke tagja, a térség egyik legnagyobb mezőgazdasági és élelmiszeripari vállalkozása, egyben Európa vezető nitrogénműtrágya gyártója is. Ez a stabil és dinamikus fejlődő anyavállalat adja a hátteret ahhoz, hogy mi, az IKR Agrárnál, a magyar mezőgazdaság egyik kulcsszereplőjeként továbbra is élen járjunk a partnereink input anyaggal és szaktanácsadással történő kiszolgálásában. A számok önmagukért beszélnek: 15 országban, több mint 250 üzleti vállalkozással és 30.000 főt meghaladó munkavállalóval az Agrofert valóban egy globális sikertörténet. Ennek a történetnek vagyunk mi, az IKR Agrár, egy fontos fejezete itt, Magyarországon.

Az elmúlt időszakban a mezőgazdaságot számos kihívás érte, és ezek a kihívások továbbra is velünk maradnak. Azonban hiszem, hogy a kihívások egyúttal lehetőségeket is tartogatnak. Lehetőséget a fejlődésre, a megújulásra, a hatékonyság növelésére és arra, hogy még szorosabbra fűzzük kapcsolatainkat partnereinkkel. Az IKR Agrár Kft. mindig is híres volt arról, hogy gyorsan reagál a piaci változásokra, partnereit mindig időben ki tudja szolgálni és élen jár a korszerű technológiák és megoldások bevezetésében. Ez a jövőben sem lesz másként.

Azonban ahhoz, hogy a jövőben is sikeresek legyünk, nem elegendő pusztán az infrastruktúra, a technológia és az eszközpark fejlesztése. Szükségünk van a legértékesebb erőforrá-

sunkra: az emberekre. Ezért kiemelt figyelmet fogunk fordítani a humán erőforrás-gazdálkodásra. Tudjuk, hogy a cég sikere az embereken múlik, az Önök tudásán, elkötelezettségén és szakértelmén. Célunk, hogy az IKR Agrár Kft. ne csak a mezőgazdaság, hanem a munkaerőpiac szempontjából is az egyik legvonzóbb szereplő legyen Magyarországon.

Ebben a munkában számíthatunk stratégiai együttműködő partnerünkre, a Széchenyi István Egyetem Albert Kázmér Mosonmagyaróvári Karára. Már harmadik szemeszterben oktatjuk a „Precíziós termelés nagyvállalati környezetben” című tantárgyunk keretében a jövő szakembereit. Ez az együttműködés kulcsfontosságú számunkra, hiszen lehetőséget biztosít a fiatal tehetségek felkutatására, képzésére és a gyakorlati tapasztalatok átadására. Nagy sikerként értékeljük és éljük meg, hogy a közelmúltban az Agrofert Hungária cégcsoport 20 munkavállalója vehette át a precíziós mezőgazdasági szakmérnök diplomáját Mosonmagyaróváron. Terveink között szerepel egy, az egyetemmel közös joint venture cég megalapítása; az egyetem mosonmagyaróvári tangazdaságában, a Smart Farmon egy területi központ, az IKR Agrár bábolnai székhelyén pedig egy tudásközpont kialakítása az egyetem közreműködésével.

A közelmúltban nagy erőfeszítéseket tettünk annak érdekében is, hogy akvizíciókkal növeljük a szántóföldi növénytermesztéssel foglalkozó leányvállalataink, valamint a szárító, tároló kapacitással rendelkező telephelyeink számát a termelők minél színvonalasabb kiszolgálása érdekében. Reményeim szerint a következő lapszámunkban már konkrét eredményekről tudunk majd beszámolni ezen a területen is.

Munkám során kiemelt figyelmet fogok fordítani a nyitott kommunikációra, a csapatomunkra és az innováció ösztönzésére. Hiszem, hogy közös erővel, a tudásunkat és tapasztalatainkat egyesítve képesek leszünk elérni a kitűzött célokat, és az IKR Agrár Kft. a jövőben is a mezőgazdaság egyik vezető, példamutató vállalata marad.

A vezetési struktúraváltás a stratégiai ügyvezetőnk Bartha Tünde kezdeményezése volt, aki nekem felkérésére örömmel mondtam igent és maximálisan egyetértek azon kijelentésével, hogy: „Most van szükség igazán az összefogásra, a bizalomra és a közös iránytartásra.”

Ezért kérem, hogy fogadjátok bizalommal az új összetételű ügyvezetői kabinetet, és munkákkal segítsétek bennünket abban, hogy együtt tovább építhessük agrárvállalkozásunkat, szem előtt tartva az Agrofert 30 éves image filmjében megfogalmazott gondolatok:

„Elgondolkodott már azon, hogy mi határozza meg egy vállalat sikerét? Egy vállalat pont olyan jó, mint az emberei. Az igazi sikert pedig megmutatja az idő. Egy azonban biztos, minél több idő telik el, annál több történet születik, igaz történetek, amelyek nem kerülnek feledésbe. 30 év alatt ezernyi van belőlük. Összefonódnak és együtt alkotják Csehország egyik legnagyobb vállalatának történetét.”



Bízom benne, hogy a mi közös történetünk, az IKR Agrár Kft. története is tele lesz sikerekkel, innovációval és olyan igaz történetekkel, amelyekre büszkék lehetünk.

Köszönöm a bizalmat, amellyel megtiszteltetek, és izgatottan tekintek a jövőbe, a közös munka elé.

Üdvözlettel:
dr. Drucskó Zoltán
operatív ügyvezető



2025-TŐL BŐVÍTETT

NEW HOLLAND

TELESZKÓPOS RAKODÓ

kínálat

A New Holland teleszkópgémes rakodóinak gyártása a Lecce-i gyáregységben immáron mintegy három évtizedes múltra tekint vissza. Ezek a rakodók minden elvárásnak megfelelnek az általános raklapos anyagkezeléstől kezdve a nehéz szilázs, trágya, különféle input anyagok vagy termény mozgatásán át egészen a bálakazlak építéséig.

A TH6.36 modell 6,1 méteres emelési magassággal és 3,6 tonna maximális emelőkapacitással rendelkezik. A hazánkban legelterjedtebb 7 méteres gémmel szerelt gépekből három modell érhető el: a 7.32, a 7.37, illetve a 7.42 típusjelzésű, 3,2–4,2 tonna maximális emelőkapacitású gépek közül választhatja ki mindenki a számára legmegfelelőbbet. A kínálatot a 9 méteres emelési magassággal rendelkező 9.35 modell teszi teljessé.

A teleszkópos rakodó portfóliót korábban kompaktabb méretű gépek is kiegészítették, amelyek New Holland LM5.25 és LM6.28 modellnévvel váltak ismertté. Ez az együttműködés a Dieci és az NH között a Stage V emissziós szint bevezetésével megszakadt. A hiány pótlására a New Holland nemrég bemutatta új kompakt rakodóját TH6.26 modellnéven, amelyet a Faresin gyárt a New Holland számára.

JELENLLEG ELÉRHETŐ TH MODELLEK:

MODELL	TH6.26 KOMPAKT	TH6.36	TH7.32	TH7.37	TH7.42	TH9.35
MAX. EMELÉSI MAGASSÁG (M)	5,8	6,1	7	7	7	9,1
MAX. TEHERBÍRÁS (KG)	2600	3600	3200	3700	4200	3500

TH6.26 - KOMPAKT MÉRETEK SPECIÁLIS ELVÁRÁSOKHOZ

Az alacsonyabb fülkemagasságnak köszönhetően a TH6.26 olyan alacsony belmagasságú épületekben is használható, ahol nagyobb társai már nem tudnak dolgozni. Méreteihez képest nagy maximális emelési magassága alkalmasá teszi bálarakási feladatokra is. A hosszú tengelytáv stabilitást nyújt, a csökkentett fordulási sugár jobb manőverező képességet biztosít.

A kompakt szegmens – a 2 méternél alacsonyabb és 2 méternél keskenyebb gépek – az európai mezőgazdasági teleszkópos rakodók piacának fontos részét képezik. Az új TH6.26 különösen megfelel a kertészeti, gyümölcsstermesztő és állattenyésztő vállalkozások igényeinek.

Az új TH6.26 modellel új műszaki megoldások is érkeznek. Opcionálisan rendelhető például



szénzsálas fülkelégszűrő, amely fokozza a kényelmet és védi a gépkezelő egészségét – különösen zsúfolt állattartóhelyek esetén. Telematikai rendszerek is rendelhetők, amelyekkel a tulajdonos nyomon követheti a teljesítményt és más fontos működési adatokat a flottában lévő többi New Holland géppel együtt az új New Holland FieldOps alkalmazáson keresztül.

A TMR homologizáció elérhető a közúti forgalomba helyezéshez. A gyári kínálatban szerepel



pótkocsi vonófej, valamint kérhető gyári felszerelésű hidraulikus és pneumatikus pótkocsifék is, amely akár 13 150 kg maximális vontatási kapacitást tesz lehetővé. A TH6.26 automatikus, részlegesen önzáró differenciálzárral rendelkezik a maximális tapadás érdekében nehéz körülmények között. Alapfelszereltségként tartalmaz állandó áramlású hidraulikát, elektronikus mászófokozati haladási funkciót és két vezetési módot: az Automotive üzemmódot a hatékony teljesítményért, valamint az EcoSmart verziót a maximális üzemanyag-hatékonyság érdekében. A Start & Stop motorfunkció minimalizálja az alapjáratú üzemanyag-fogyasztást.

A TH6.26 1955 mm-es teljes magassággal rendelkezik, miközben mindössze 1920 mm széles, így könnyedén áthajthatunk vele keskeny átjárókon, ajtókon vagy növény sorokon. Hossza 4120 mm, tengelytávja 2525 mm, a 3250 mm-es külső fordulási sugár kiváló manőverezhetőséget biztosít szűk helyeken. 4700 kg-os tömege minimális talajtömörítő hatással bír, miközben 960 mm-es fülkéje 11%-kal szélesebb a korábbi kompakt modelleknél, ezzel növelve a kezelői kényelmet.

Az erőt a 73 lóerős (54,6 kW) négyhengeres, turbófeltöltős motor szolgáltatja, a 30 km/h sebességű hidrosztatikus váltón keresztül. A fógaskerék-szivattyú 80 liter/perc olajáramlást biztosít 210 bar nyomáson. A maximális emelési magasság 5,8 méterre nőtt, a munkaeszköz billentési szöge 155°, ami gyorsabb és alaposabb ürítést tesz lehetővé.

A hidraulikus munkaeszközrögzítés és a palettavilla a gyári alapfelszereltség része. Igény szerint

rendelhető trágyavilla, trágyamarkoló krokodilvilla, különféle méretű termény- vagy föld-kavics kanál, bálakarom, bálatuske, vagy egyéb speciális munkaeszköz is. Az első eszköztartó nemcsak New Holland típusú munkaeszközök, hanem más gyártók gépeihez adaptált változatban is rendelhető.

A kabin belső kialakításának része a nyomógombos motorindítás és az egyedileg testre szabható kezelőszervek. Az érintőképernyős kijelzőn keresztül a motor, sebességváltó és gém adatai is nyomon követhetők, emellett a DAB/Bluetooth rádió és a munkalámpák vezérlése is egyszerű. A tolatókamera opció növeli a biztonságot, segíti a tolatást és a pótkocsi csatlakoztatását. Az első, hátsó, kabinetöbbe integrált, valamint a gémmel szerelt LED-es munkalámpák kiváló megvilágítást biztosítanak.

Gyári opcióként rendelhető a megfordítható forgásirányú hűtőventilátor, amely egyszerűsíti a napi karbantartási munkákat, valamint a gém hidraulikus csillapítása, amely javítja a komfortot és növeli a biztonságot nagy terhekkel végzett munka során.

Valamennyi TH rakodó modellben a fokozott teljesítmény és gazdaságosság magas szintű komforttal és csökkentett működési költségekkel párosul. A New Holland teleszkópos rakodók páratlan ötvözetet adják a teljesítménynek, megbízhatóságnak és gazdaságos üzemeltethetőségnek.

Az új New Holland TH6.26 kompakt rakodó kiváló választás azoknak a gazdálkodóknak, akik szűk helye-



ken is nagy teljesítményű, megbízható gépet keresnek. A modern technológiai megoldások, a magas komfortfokozat és a New Holland megbízhatósága hosszú távon is biztosítja a hatékony munkavégzést.

Válassza a New Holland teleszkópos rakodókat a magyar márkakereskedő AGROTEC Magyarország Kft.-től!

Kollégáink országos lefedettséggel várják megkeresését.

www.agrotec.hu



Megbízható teljesítmény kísérletekkel igazolva

– Az **IKR** ajánlata

ŐSZI KALÁSZOSOKRA és REPCÉRE



Azért, hogy a legújabb és legmegbízhatóbb őszi búza-, árpa- és repcefajták teljesítményéről pontos képet tudjunk adni partnereinknek, minden évben az ország számos pontján végzünk fajtakísérleteket. Vizsgálataink hazai körülmények között mutatják meg a különböző nemesítésekben rejlő erélyeket, kórtani tulajdonságokat és terméspotenciált, hogy könnyebb legyen a termelők számára a fajtaválasztás.

A 2024-25-ös évben országszerte kilenc helyszínen állítottunk be őszi kalászos fajtakísérleteket, négyet a Dunántúlon, ötöt pedig a Dunától keletre. A kísérleti sorban mindenütt egységesen 32 fajtát vetettünk el 12 különböző nemesítésháztól.

AZ ŐSZI KALÁSZOSOK DOBOGÓSAI

A Syngenta által nemesített **Pibrac** egy középkorai, szálkás kalászu fajta. Kiemelkedő a toleranciája lisztharmattal, szeptóriával és rozsdabetegségekkel szemben. Malmi búza, jó hl-súllyal, magas fehérje- és sikértartalommal. Jó a nitrogén-reakciója és a kezdeti fejlődési erélye.



lye. Legnagyobb előnye az évjárat és a termőhelyi stabilitás. 2020-ban második, 2021-ben pedig az országos termésrangsor első helyezettje lett. Tavaly 8,125 t/ha átlagterméssel a termésrangsor 8. helyén végzett a vizsgált 33 fajta közül, legmagasabb termését Szihalomban regisztráltuk, 9,929 t/ha-t.

Cégünk másik zászlóshajója az őszi kalászosok között az Isterra nemesítése, a **Complice**, aminek kizárólagos forgalmazói vagyunk. Egy korai, szálkás kalászu fajta malmi minőséggel, magas hl-súllyal, 12,5 % feletti fehérje- és 26-27 % sikértartalommal. Legmagasabb termését 2020-

ban regisztráltuk Bácsán, ahol 11,445 tonnát termelt, 2021-ben pedig az országos termésrangsor első helyét szerezte meg 11,209 t/ha átlagterméssel. 4 év átlagában termésé 9 %-kal haladta meg a kísérleti átlagot. Tavaly 6 kísérlet átlagában 8,164 t/ha termékkel a vizsgált 33 fajta közül a 6. legjobb lett.

Ugyancsak évek óta cégünk kizárólagos forgalmazója a **Rubisconak**. A RAGT középkorai, szálkás kalászu fajtája, kitűnő betegség-ellenállósággal és télállósággal rendelkezik. Jól bokrosodó, rövid szárú, jó állóképességű fajta. Kiemelkedő erélye az évjárat és a termőhelyi stabilitás. Az intenzív körülményeket magas termékkel hálálja meg. Saját kísérleteinkben minden évben az élvonalban szerepelt, tavaly 6 kísérlet átlagában 7,976 tonnát termelt, amivel a rangsor 13. helyén végzett a vizsgált 33 fajta közül. Maximális terméséi 8,9-11 tonna között alakultak, tavaly Szihalomban 10,941 tonnát hozott.

Az idei évtől az IKR termékpalettáját bővíti az Isterra nemesítése, az **Intensity** is. Korai, szálkás kalászu fajta, kedvező kórtani tulajdonságokkal. Jó szárszilárdság jellemzi, jól használhatja a nitrogént, de extenzív körülmények között is

sikeresen termeszthető. Tavaly az Isterra kísérleteiben átlagosan 9,38 t/ha termést hozott.

AZ ÁRPA NEMESÍTÉS ÚJ ÍGÉRETE

A **KWS Higgins** egy hatsoros takarmányárpa, a KWS árpanemesítési programjának legújabb képviselője. Középkorai érésű, hosszú, stabil szárú, de szárrövidítő használatra ajánlott hozzá. Kiegyensúlyozott kórtani tulajdonságok jellemzik, termőképessége pedig a hibrid árpákéval vetekszik. Szemtermése kiváló minőségű, magas fehérjetartalom és magas hl-súly jellemzi. 2022-ben és 2023-ban üzemi terméséi 7,5-11,2 t/ha között alakultak.

A KÁPOSZTAREPCE BAJNOKAI

Az előző évekhez hasonlóan nemcsak őszi búzából, hanem őszi káposztarepcéből is állítottunk be fajtakísérleteket az ország hat különböző pontján. Ezekben a kísérletekben egységesen 26 különböző hibridet vetettünk el hét nemesítőház kínálatából.

A **LID Bessito** egy középérésű, kiemelkedő terméspotenciállal rendelkező hibrid. Viszonylag magas állományt fejleszt, jó az állóképessége, télállósága, a kezdeti fejlődési erélye, és tolerálja a későbbi vetésidőt is. Jó termőképességű területekre, intenzív viszonyok közé ajánljuk. Magas hozamának egyik titka, hogy becői nem hajlamosak pergésre. 2024-ben IKR-es kísérletekben a 20 vizsgált hibrid közül a 2. legjobban teljesített 3,751 t/ha átlagterméssel és 50,1 % átlagos olajtartalommal, amely ebben a rangsorban a 6. helyre emelte.

A másik kiemelkedő terméspotenciálú repce hibrid a **DK Excentric** kiváló genetikai és agronómiai tulajdonságokkal rendelkezik. Robosztus, erős gyökérzete lehetővé teszi a gyors és egyöntetű állományképzést. Kiemelkedő őszi fejlődési erélye rugalmasságot ad a vetésidőben, és nagyobb eséllyel nő ki a kártevők „foga alól”. Phoma és TuYV vírus rezisztens hibrid,



kiváló szárszilárdsággal és kiemelkedő pergés elleni rezisztenciával rendelkezik. 2023-ban 4,803 t/ha átlagterméssel az országos termésrangsor 6. helyezettje lett, 48,3 % átlagos olajtartalom mellett.

Az **RGT Azurite**, egy középérésű, nagy terméspotenciálú hibrid, kiváló szárszilárdsággal, pergésre nem hajlamos becővel. Phoma rezisztens, és elsősorban intenzív termesztési körülmények közé ajánljuk. 2023-ban Kiskunlázán RAGT fajtakísérletben az abszolút első helyezett lett 5,326 t/ha eredménnyel, 66 vizsgált hibrid között. Ez az eredmény 22 %-kal volt magasabb a kísérleti átlagnál.

Az idei évtől szerepel vállalatunk repce portfóliójában a Rapool **Dahlia** hibridje is. Korai-középkorai érésű, stabil és magas terméspotenciállal rendelkező hibrid, kiemelkedő kórtani tulajdonságokkal, Phoma rezisztenciával és kipergés ellenállósággal. 2024-ben részesült állami elismerésben. Kiemelkedő az évjárat és a termőhelyi stabilitása is. A NÉBIH állami repcekísérleteiben 2023-ban és 2024-ben is a legmagasabb termőképességű hibrid lett.

Cégünk a kizárólagosan forgalmazott fajtáin kívül még számos őszi búza, őszi árpa és tritikálé vetőmagot állít elő nagy mennyiségben, illetve az alap gombaölőszeres csávázáson kívül extra csávázásra is van lehetőség.

A biztos termésért és a legjobb hozamért válasszon vetőmagot az IKR őszi kalászos és repce kínálatából!



Keressék bizalommal az **IKR Agrár Kft.** területi képviselőit!

www.ikragrar.hu



28 ÉV ALATT SEM FOGYOTT EL A LENDÜLET

Portré Somogyi Csabáról, az IKR Agrár Kft. demecseri központjának területi képviselőjéről és az IKR Agro-Vár Kft. ügyvezetőjéről.

Van, aki egy munkahelyen néhány év alatt kifogy a motivációból. És van Somogyi Csaba. 28 éve dolgozik az IKR kötelékében, de még ma is ugyanolyan lendülettel fogadja a gazdálkodók kérdéseit, mint amikor 1997-ben felvételt nyert a céghez. Története nemcsak hosszú pályafutásról szól, hanem hűségéről, alkalmazkodásról és a gazdák iránti elkötelezett figyelemről.

EGYTSZ-IRODÁTÓL DEMECSERIG

Csaba 1997 decemberében, Durst János révén került az IKR-hez. Egy hajdúnánási interjú után Bódi Jenő, a cég ikonikus régió igazgatója adott zöld utat számára. „Akkor ezt megtisztelésnek éreztem” – mondja ma is. Akkoriban még a gépértékesítés is fontos része volt a tevékenységnek, és a tőkeszegény környezetben hatalmas segítséget jelentett a termelőknek a kereskedelmi hitel és a géplízing. Azóta sok minden változott – egyvalami azonban nem: Csaba régiós jelenléte és szakmai súlya.

A demecseri központ, Szabolcs-Szatmár-Bereg vármegyében és részben a Bodrogházyban, sajátos világ: viszonylag kis birtokméretek, sok termelő, sokféle kérdés és kihívás. Ezen a területen a kapcsolatok kulcsfontosságúak. Csaba nemcsak területi képviselőként, hanem az IKR Agro-Vár Kft. ügyvezetőjeként is jelen van – ez a leányvállalat szárító és tároló üzemeltetést működtet, és még 180 anyajuhos állattenyésztés is tartozik hozzá. A szezon tehát szinte sosem ér véget számára.



SAKEMBERBŐL TANÁCSADÓVÁ

Csaba agrár-középiskolában kezdte, majd kérészként diplomázott, később növényvédő szakmérnöki és közgazdasági végzettséget is szerzett. A TSZ-ben eltöltött évtized alatt közvetlenül találkozott a termelés mindennapi nehézségeivel – ma is ezek az élmények határozzák meg hozzáállását. „Ismerem a gazdák gondjait, így velük együtt tudok gondolkodni” – vallja.

Területi képviselőként a legnagyobb kihívás számára az, hogy mindig releváns és valóban hasznos megoldást kínáljon a gazdáknak. És mi adja a legnagyobb örömet? Az, amikor egy-egy kilátatlan növényvédelmi helyzetből együtt talál kiutat. „Olyan is volt, hogy a reménytelenül elgyomosodott napraforgót sikerült megmenteni – ez akkor már-már csodának számított.” Molnár Sándor régió igazgató szerint Csaba igazi csapatjátékos, „a nagy idők nagy tanúja.”

KAPCSOLAT A GAZDÁKKAL – BIZALOMRA ÉPÍTVE

„Ha a termelő érzi, hogy nemcsak eladni akarok neki valamit, hanem valóban értem, mivel

küzd, és van szándékom segíteni, akkor kialakul a bizalom” – fogalmaz. És ez a bizalom nemcsak az üzletmenet, hanem az emberi kapcsolatok szintjén is fontos. A beszélgetések, a közös gondolkodás és a visszatérő ügyfelek igazolják: Csaba nemcsak elad, hanem partnerként van jelen.

MUNKA ÉS ÉLET – HATÁROK NÉLKÜL

A munka Csaba életében ritkán ér véget a nap végén. A családi almaültetvény gondozása egyfajta aktív kikapcsolódás számára – ennek minden munkájában részt vesz, a gépi munkákat maga végzi. Emellett minden évben igyekszik új helyeket felfedezni – a világhírű, akár valószínűsítő, akár a világhálón keresztül, szintén inspirálja.

És hogy mit üzen azoknak, akik még nem dolgoztak vele? Egyszerűen csak annyit: „Ismerjenek meg, próbáljanak ki! Igyekezni fogok, hogy a termékek mellett valami pluszt is kapjanak.”



Egy igazán különleges bázis az Agrotec Magyarország egész országot lefedő hálózatában a Szekszárdi Területi Központ. Nem csupán a magas szakmai tudás köti össze ugyanis az ott dolgozókat, hanem az elhivatottság és a gépek iránti szenvedély is közös bennük. Mindennek köszönhetően pedig mára baráti kapcsolat alakult ki a kollégák között, és ezt a légkört a partnerek is érzik.

2013 végén nyílt meg az Agrotec Szekszárdi Területi Központja. A helyszínt már jól ismerték és megszokták a gazdálkodók, hiszen 1996 óta itt működött az IKR helyi bázisa.

A munkánk három fő területe az új gépek értékesítése, a szervíz és az alkatrészellátás. 3 szervíz, 2 raktáros, 1 asszisztens, 1 gépértékesítő és 1 műszaki vezető alkotja a szekszárdi csapatot. Teljes Tolna vármegye hozzánk tartozik – változatos felépítését Szániel Imre területi műszaki vezető.

A munkanapok sosem egyformák, van, amikor az azonnaliság a lényeg, és a problémát minél hamarabb meg kell oldani, ha például aratás közben meghibásodik egy kombájn. Múltkor inkább a közös tervezés a főszerep, amikor a gazdálkodó a gépfloata bővítésén gondolkodik.

A nagyvasak bizony óriási tempóban fejlődnek és abban a gazdaságban, ahol az unoka is bekapcsolódott a munkába, ott már keresik a modern gépeket. – A generációváltás valóban elindult a gyakorlatban. A vásárlási szokásokon látszik, hogy a fiatalok már másképpen gondolkodnak. A precíziós gépeknek köszönhetően óriási mennyiségű adat gyűlt össze az ágazatban. Ezek segítségével a felmerülő kérdésekre nagyon gyorsan lehet választ adni, ez viszont sok gazdának jelentős kihívást jelent. Éppen ezért az adatfeldolgozásban is komoly háttérrel tudunk biztosítani a precíziós területtel foglalkozó kollégák segítségével – emelte ki Imre.

A műszaki vezető számára fontos szempont volt, hogy egy jól működő csapat dolgozzon együtt Szekszárdon. – A gépértékesítő egészen addig lehet egyszemélyes Jedi lovag, amíg össze kell rakni egy gépet, ami szétszerelve, faládákban érkezett meg. Segítjük egymás munkáját, és alkalmazkodunk egymáshoz. Ezt a jó légkört pedig a partnerek is érzik.

Imre 26 éve kezdett el dolgozni az IKR-nél, majd induláskor az Agrotec-hez került. Már kezen 20 éve műszaki vezető. – Vannak olyan napok, amikor alkatrészrel kell foglalkozni, máskor pedig gépértékesítéssel vagy éppen szervízzel, változatosak a munkanapok.

A nagy gépek már gyerekkorában is lenyűgözték Imrét. – Pontosan emlékszem arra, hogy 1980-ban ültem először kombájnra. A szüleim elmentek Németországba nyaralni, én pedig a nagymamámhoz voltam. Tudtam, hogy a térszében aratnak, így elmentem megnézni. Persze nem szóltam senkinek, úgyhogy este jól leteremtettek, hogy eltűntem, pedig én nagyon jól éreztem magamat. A kombájn nekem mindig is kitüntetett gép volt, pár évig arattam is. Amikor a pályám elején Belgiumban tölthettem két hetet szerelőként egy tanfolyamon, az nekem egy hatalmas lökést adott – árulta el Imre.

A NAGYVASAKTÓL A RALLY VILÁGÁIG

Molnár Zsolt, az Agrotec szekszárdi területi mobil alkatrészértékesítője szintén gyerekkora óta rajong a gépekért. – Édesapám teherautósofőr az egyik növényvédőszer gyártásával foglalkozó cégnél. Vele sokat jártam a partnereikhez annak idején, és megszerettem a gépeket is. Nyári munkaként is sokszor dolgoztam a nagyvasak mellett.

Zsolt munkanapja reggel fél hétkor indul, az első dolga, hogy a beérkező árut elhozza a műhelyből. – Azokat bevételezzük, kiosztjuk a szerelőknek, utána elkezdem kiszállítani a rendeléseket. Ha éppen olyan útvonalon van dolgom, ahol vannak partnereim, akkor őket is meglátogatom. Fontos, hogy ez egy bizalmi viszony, ami jó kommunikációs készséget igényel, de elmondhatom, hogy a gazdálkodókkal nem csak üzleti, hanem szinte már baráti kapcsolatban vagyok.

NEM EGYMÁSTÓL FÜGGETLEN JEDI LOVAGOK, HANEM

IGAZI CSAPAT DOLGOZIK SZEKSZÁRDON

Zsolt a munkájában legjobban éppen ezt, a kapcsolat kiépítését szereti, emellett pedig a változatosságot. Nem egy íróasztalnál ülök folyamatosan, hanem bent is vagyok a központban és kint, a gazdálkodóknál is. Szeretek vezetni, havonta 3000-4000 kilométert megyek. A csapat is nagyon fontos számomra, szerintem Mire 2023-ban idejöttem, már mindenkit ismertem, mert korábban beszerzőként dolgoztam velük. Mint egy kis család, úgy működünk.

Zsolt számára nagyon fontos, hogy a gazdálkodók problémájára minél hamarabb megtalálják a megoldást. – A szélsőséges időjárás és a rövid időablakok miatt minél gyorsabban működőképessé kell tenni a gépet. Ha például az ország másik részén, egy másik telephelyünkön van a szükséges alkatrész, akkor följárnom, hogy elmegyek érte.

A gépek felépítése és működése is érdekli Zsoltot, éppen ezért a rally lett a hobbija. Egy ideig vezetett is, majd navigátor lett, amióta viszont két kislány büszke apukájára, kiszállt az autóból, és most már a versenyautók felépítésén dolgozik. – Egy Veszprém rally-s teljesítményűnkre vagyok a legbüszkébb, ahol murvás úton, szinte már sziklákon kellett végigmenni. Ott mindig nagy a defektvesztély, illetve egy ilyen terepen az autó is széthullik darabokra. Volt, hogy lengéscsillapítót kellett szerelni az út szélén, vagy elromlott a generátor, és imádkoztunk, hogy amíg bírja az akkumulátor, addig érjünk be a szervízbe – idézte fel az izgalmas pillanatok Zsolt, aki számára a versenyzés minden alkalommal egy óriási adrenalinfröccs.



DIGITÁLIS ERŐ A SZÁNTÓFÖLDEKEN

– hogyan segíti

A CASE IH

TELEMATIKA A GAZDÁKAT?

A precíziós gazdálkodás ma már nem csupán kényelmi funkció, hanem versenyelőny – különösen akkor, ha gyári fejlesztésű, intelligens rendszerekről van szó. Szaip Alfréd, az AGRI CS Magyarország Kft. precíziós gazdálkodási ágazatvezetője mutatja be, hogyan forradalmasítja a Case IH telematikai és digitális megoldása a mezőgazdasági termelést – a valós idejű gépfelügyelettől az adatalapú döntéshozatalig.

A DIGITÁLIS MEZŐGAZDASÁG ÉLVONALÁBAN – ÍGY DOLGOZIK A PRECÍZIÓS CSAPAT NAGYIGMÁNDON

A precíziós gazdálkodás technológiai háttérét biztosító rendszerek működtetése ma már kulcsfontosságú feladat a mezőgazdaságban. Az AGRI CS Magyarország Kft.-nél egy összehozott, sokoldalú csapat dolgozik azon, hogy a Case IH fejlett gyári rendszerei zavartalanul és naprakészen szolgálják a termelők munkáját. „Egy nagyon jó csapatot vezetek, jó társaság alakult ki Nagyigmándon” – mondja Szaip Alfréd, a precíziós gazdálkodási ágazat vezetője, aki

informatikai háttérrel érkezett az agráriumba, és ma már GPS-alapú rendszerekre, szoftveres és elektronikai megoldásokra építi mindennapi munkáját.

A helyi csapatban asszisztens, szervizmérnök és négy szerviztechnikus dolgozik együtt – köztük gépész, mezőgazdasági mérnök és autóvilámlamossági szerelő –, akik közösen felelnek a szoftvertelepítésekért, frissítésekért, az elektronikai rendszerek beüzemeléséért, javításáért és fejlesztéséért. A cél egyértelmű: segíteni a gazdáknak abban, hogy a lehető legtöbbet hozzák ki a földjeikből – és mindezt a Case IH rendsze-

reinek segítségével. A gyors reagálás és a valós idejű tudás meglete nemcsak elvárás, hanem napi szintű gyakorlat a csapat életében.

MILYEN ELŐNYEI VANNAK A GYÁRI CASE IH RENDSZEREKNEK?

A telematikai rendszer, vagyis a távoli gépelérés és a javítás lehetősége hatalmas dolog. A távolról történő diagnosztizálás nekünk és a gazdáknak is hasznos, mert az egyre szűkülő időablakok miatt kiemelten fontos, hogy minél gyorsabban reagáljunk a precíziós gazdálkodási szolgáltatásainkkal kapcsolatos igényekre. Ez vetés és aratás idején különösen kényes kérdés, ilyenkor igyekszünk villámgyorsan reagálni a megkeresésekre.

A Case IH FieldOps rendszerrel lehetőség van a valós idejű adatok és betekintések elérésére, beleértve a folyamatos felügyeletet, a gépek precíz hely- és feladatállapotát, az adott munka becsült befejezési idejét és még sok egyéb adatot.

Azzal, hogy folyamatosan látjuk a gépadatokat a telematikai szolgáltatásban és naprakészek vagyunk, fontos előnyt tudunk nyújtani. Amikor felvetődik egy probléma, a precíziós csapat ezt azonnal leereagálja és küldi is a segítséget, a megoldást. A gyári támogatás egyik legnagyobb előnye, hogy akárhol a világban kiderül egy, a rendszerekhez vagy a szolgál-

tatásokhoz kapcsolódó Case IH információ, azonnal megosztják azt velünk és a felhasználókkal is. Egy frissítés, egy új funkció pillanatok alatt bekerül a gazdák gépeibe.

KI FÉR HOZZÁ A GAZDA ÁLTAL GYŰJTÖTT ADATOKHOZ?

Alapvetően csak a termelő látja a saját adatait. Amennyiben pedig elfogadja, hogy a gépei által gyűjtött információkat továbbítsa a központba a rendszer, vagy engedélyt ad a gépéhez való csatlakozáshoz, megkapja tőlünk a teljes körű technikai segítséget. A monitorhoz és a géphez történő távoli kapcsolódáshoz min-

den esetben el kell fogadnia ezt. Fontos, hogy a gazda által gyűjtött adatok kizárólag az ő regisztrációjához tartoznak, ha eladja a gépet, azok nem kerülnek tovább másra.

A termelő hozzájárulása esetén a technikai adatokat a Case IH gyár munkatársai is láthatják. Ezzel a Connect Room Hub szervizfelügyeleti hálózat támogatását is élvezheti. Ezt az egyes országokban a hivatalos márkakereskedők biztosítják. Magyarországon egy felkészült szervizes kollégának kizárólag az a feladata, hogy az AFS Connect rendszerünkben regisztrált újgenerációs Case IH traktorok és kombájnok gépadatait felügyelje. Utánajár, ha riasztás fut be a rendszerbe, azonosítja a problémát, megítéli annak súlyosságát, és annak megfelelően a helyi területi központot vagy azonnal a tulajdonost is értesíti. A rendszer célja, hogy minél kevesebbet álljon a gép, amihez akár megelőző jelleggel is hasznos a Connect Room szolgáltatás. Probléma esetén már az első kiszállást úgy végezheti a szervizes, hogy pontosan tudja, mi a gond, akár az alkatrészt is előre be lehet rendelni. Sokat lehet így spórolni a szervizelés terén.

MIVEL TUDJÁTOK MÉG FEJLESZTENI A TERMELÉS HATÉKONYSÁGÁT?

A technikai támogatás nem merül ki a hibajavításokban és a frissítésekben. Az oktatások szervezése nagyon fontos része a fejlődésnek és a hibamentes használatnak. Az ingyenes alapoktatásokon felül kérhetőek további tréningek, akár a FieldOps rendszerekről, a monitorokról, a telematikáról, összességében minden precíziós szolgáltatásról. Alapvetően

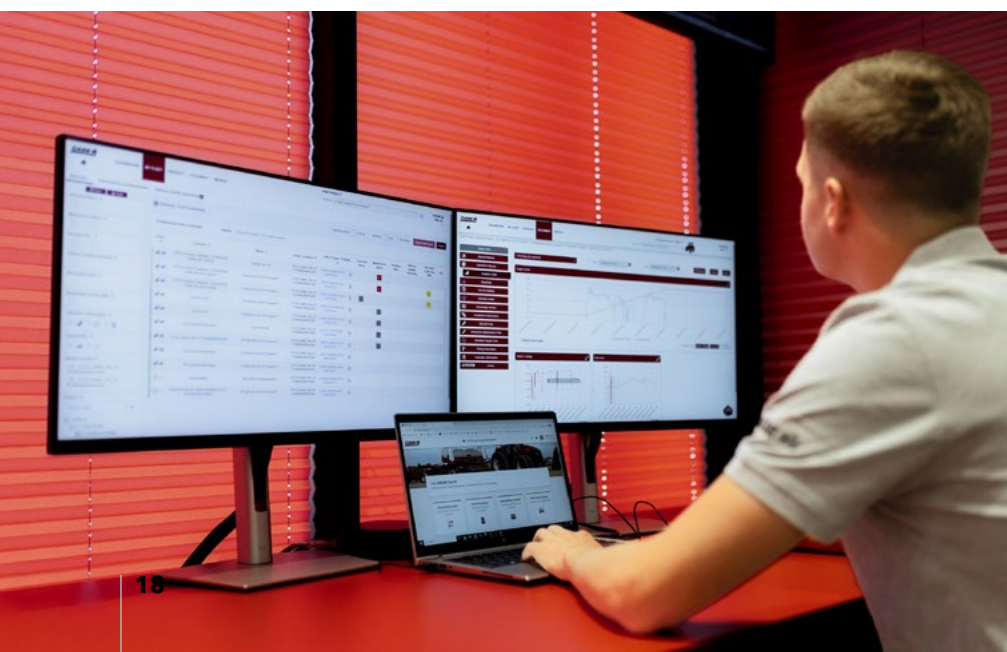
tavasszal és ősszel tartjuk ezeket. Azt látjuk, hogy a termelők jelentős részénél egyre nagyobb az igény a mélyebb tudásra, a változó dózissal történő kijuttatás előírási térképének készítésére, a szakaszolásra és így tovább.

Fontos, hogy annak, aki időntől vesz új gépet, ingyenes az adattovábbítás szolgáltatás a telematikai rendszerbe. A korábban fizetős lehetőség a gyári csomag részévé vált, a telematikai adatok küldése és fogadása a gép- és weboldaltól is díjmentes az Optum, a Magnum, a Steiger, a Quadtrac és a nagy Puma esetében. Az adatelemzésekkel mindent megszabhatunk a gépeknek, azt is, hogy hol, mikor dolgozhatnak, szinte kimeríthetetlen a lehetőségek tárháza. Például bémunkában is fontos, hogy minden adatot ki lehet nyerni a rendszerből, legyen az a hátsó három pont felfüggesztés használata, a gépek és a gépkezelők összehasonlítása, a motorterhelés, vagy a kerék csúszás. A FieldOps telematikai rendszer tehát az agrónia mellett a gépüzemeltetéshez is sok segítséget nyújt. Minden eseményt, változást és folyamatot digitalizálva is látni lehet, ami segít a helyes döntések meghozatalában

– fogalmazott Szaip Alfréd.

Precíziós megoldásokkal kapcsolatban keresse a hivatalos magyar márkakereskedő AGRI CS Magyarország Kft. gépértékesítőit! Kollégáink országos lefedettséggel várják megkeresését.

www.agrics.hu



DIGITÁLIS ÁTÁLLÁS KÖNNYEDÉN?

Frissen végzett precíziós mezőgazdasági szakmérnökeink segítenek a gazdáknak!



Hogyan kell kidolgozni egy komplex, precíziós szemléletű technológiát? Hogyan készül a zónatérkép, a tápanyag- és növényvédelmi terv? Miért lényeges a változó tőszámtervezés? Többek között ezekről a kérdésekről is átfogó képet kaphattak az IKR Agrár Kft., az Agrotec Magyarország Kft. és az AGRI CS Magyarország Kft. munkatársai közül azok, akik részt vettek a Széchenyi István Egyetem Albert Kázmér Mosonmagyaróvári Karának precíziós mezőgazdasági szakmérnök képzésén. A cél az volt, hogy egy olyan komplex tudást szerezzenek, ami a gyakorlatban is azonnal hasznosítható.

Javában tart Magyarország mezőgazdasági digitális átállása. Ma már világosan látszik, hogy nem lehet úgy gazdálkodni, ahogyan azt a nagyapáink tették. A jövő agráriuma már elképzelhetetlen a digitális megoldások nélkül, a precíziós gazdálkodás azonban még nagyon sok termelőnek feladja a leckét. Nehezen tudnak elindulni azon az úton, ami a konvencionális gazdálkodástól elvezet a digitalizáció révén megnyíló lehetőségek felé. Éppen ezért az IKR Agrár Kft., az Agrotec Magyarország Kft. és az AGRI CS Magyarország Kft. munkatársai beültek az iskolapadba, hogy a képzésnek köszönhetően otthonosan mozogjanak ezen a területen is, és segíteni tudjanak a termelőknek.

SOKRÉTŰ SZAKTUDÁST SZEREZTEK A HALLGATÓK

„Az IKR Agrár Kft.-nek egy nagyon jól kidolgozott precíziós gazdálkodási szaktanácsadási rendszerre van, ami egyedülálló az országban. Azt gondolom, hogy nagyon fontos, hogy a kollégák ezt pontosan ismerjék, és tovább bővítsék a tudásukat, hogy a mindennapokban ezt az egyedi szolgáltatást át tudják adni a gyakorlatban is a gazdálkodóknak – emelte ki Dr. Vona Viktória, a Széchenyi István Egyetem Albert Kázmér

Mosonmagyaróvári Karának tudományos munkatársa, a precíziós mezőgazdasági szakmérnök képzés vezetője.

A cél, hogy hazai és nemzetközi példákon keresztül bemutassák a precíziós technológiák alkalmazását. A precíziós mezőgazdasági szakmérnöki képzés során a hallgatók gyakorlati ismereteket szereznek a helyspecifikus gazdálkodás és az agrárdigitalizáció terén. Megtanulják a térinformatikai adatok gyűjtését és elemzését, hozamtérképek, valamint kijuttatási tervek készítését. A képzés kiemelten foglalkozik a precíziós gazdálkodás közgazdasági döntési mechanizmusával is.

„A kompetencia alapú oktatást helyezték előtérbe, ahol nagyon sok gyakorlati és csoportos feladatot kell teljesíteniük a hallgatóknak. Nagyon jó csapat vett részt a képzésen. Teljesen különböző edukációs háttérrel érkeztek hozzánk. Volt köztük mintavevő, adminisztrátor, innovációs fejlesztő, területi képviselő és értékesítő is. Nagyon aktívak voltak, a saját gyakorlati tapasztalataikat megosztották egymással, és azt gondolom, hogy mindez csapatépítés szempontjából is jót tett nekik – foglalta össze Dr. Vona Viktória.



FONTOS A KOMPLEX MÉRNÖKI GONDOLKODÁS

Ha csak azt nézzük, hogy hányféle színű gép van egy adott gazdaságban, láthatjuk, hogy az adatintegráció, az egységesítés még mindig kihívásokkal teli feladat.

„A mezőgazdaságban nincsenek egyértelmű válaszok, mindig alkalmazkodnunk kell a körülményekhez. Minden egyes helyzet egyedi, nagyon nehéz általános igazságokat meghatározni. Ezért is próbáltunk a hallgatóknak a lexikális tudás mellett egy gyakorlatias, kreatív gondolkodásmódot átadni” – árulta el Dr. Vona Viktória.

A képzést záró projektmunka is egy gyakorlati feladat volt, melynek során a komplex mérnöki gondolkodásról kellett számot adniuk a hallgatóknak. Ebben nem csupán az egyetemi konzulensek segítették őket, hanem az IKR és az Agrotec mentorai is: Dr. Pecze Zsuzsanna, az IKR Agrár Kft. fejlesztési ágazatvezetője, Kovács Attila ágazati mérnök, és Dr. Virág István, az Agrotec Magyarország Kft. precíziós gazdálkodási termékmenedzsere.

„A hatékonyságnövelés eszköze a precíziós gazdálkodás alkalmazása, és ezt át kell tudni adni a partnereknek. Ahhoz, hogy ezt szakszerűen meg tudják tenni, a kollégáknak felkészültnnek kell lenniük” – hangsúlyozta Dr. Pecze Zsuzsanna. „A piacon sokféle felfogás van, ahogy megközelítik a precíziós gazdálkodás lényegét. Azért is szükséges, hogy egy ilyen szakmérnöki képzésen részt vegyenek a kollégák, hogy meglegyen az alap tudásuk, illetve ismerjenek más módszereket is a miénk mellett. Az egyik hallgató például a mi módszerünkkel kialakított tőszámterv alapján juttatta ki a kukoricát, és a dolgozatában azt elemzte, hogy a vetőgép mennyire pontosan tudta ezt a tervet végrehajtani. Emellett pedig a kijuttatás mű-

szaki feltételrendszerét is sorra vette. De volt a dolgozatok között olyan is, ahol a hallgató a zónák erőkülönbsége mögötti okokat kutatta, például mélyrétegű talajmintavétellel.”

Ahhoz, hogy a precíziós gazdálkodásban valaki sikert érjen el, nagyon fontos az összhang. Szükséges hozzá a megfelelő módszer, a szaktanács, a jól kalibrált gép, a jó fajta és a tápanyag. „A precíziós gazdálkodás során a táblában rejlő hozampotenciált keressük. Több évre visszamenőleg megnézzük az adott növények teljesítményét 20x20 méteres raszterekben. A módszer alapköve, hogy feltérképezzük a hozampotenciált számszerűen. A hallgatók megtanulták azt is, hogyan alakítjuk ki azokat a zónákat, amik egyforma potenciált képvisel-

nek a táblán belül. A képzésnek köszönhetően pedig mindezt nem csupán elméletben, hanem a gyakorlatban is bemutattuk nekik – tette hozzá Dr. Pecze Zsuzsanna, aki biztos benne, hogy nagyon hasznos lesz a kollégák frissen megszerzett tudása.



Precíziós gazdálkodásról további információk: Olvassa be okostelefonjával a QR kódot!

www.ikragrar.hu



ŐRÜLETES AKCIÓ

100 VAGY 75 HA AKCIÓS TALAJMINTAVÉTEL*

AZ IKR AGRÁRTÓL MEGSZOKOTT PRECIZITÁSSAL

1 KAMION ŐSZI ALAPTRÁGYA
VÁSÁRLÁSA ESETÉN

NPK MŰTRÁGYA → 100 HA MINTAVÉTEL
NITROGÉN MŰTRÁGYA → 75 HA MINTAVÉTEL

AKCIÓS TALAJMINTAVÉTEL
CSAK NETTÓ 2300 FT/HA-TÓL

TOVÁBBI RÉSZLETEKÉRT KERESSE TERÜLETI KÉPVISELŐINKET!

2025. 07. 01-09. 30-IG

*A készlet erejéig. A jelen tájékoztató nem teljeskörű és nem minősül ajánlattételnek, vagy ajánlattétel felhívásnak. Az akció további feltételeit megtalálhatja itt: <https://ikragrar.hu/oruletes-akcio>

„**IDŐBEN**, a valós igények mentén **KELL LÉPNI**”

exkluzív interjú

DR. VISKI JÓZSEF államtitkárral



Az agrárium számos kihívással néz szembe 2025-ben: a változó klímaviszonyok, a beruházási támogatások átrendeződése, valamint a termelési szerkezet modernizációjának igénye mind olyan tényezők, amelyek folyamatos alkalmazkodást követelnek meg a gazdálkodóktól. Dr. Viski József, az Agrárminisztérium államtitkára kérdéseinkre válaszolva többek között a precíziós pályázatok sorsáról, az állattartó telepek fejlesztésének támogatásáról, valamint a kisgazdaságok jövőjéről osztotta meg gondolatait. Az alábbiakban az interjút teljes terjedelmében közöljük.

A szántóföldi növénytermesztők által leginkább várt precíziós pályázat végleg visszavonásra került?

A szaktárcának határozott célja, hogy a támogatáspolitikai eszközöket valóban a gazdák érdekében használja fel. Azaz minden esetben azt kell mérlegelni, hogy milyen módon tudjuk a valós piaci igényekhez igazítani a felhívásokat. A tavalyi évben meghirdetett, beruházási pályázatokra az eredetileg meghatározott keretösszeg többszörösére érkeztek be pályázatok. A precíziós felhívás éppen azért nem lesz meghirdetve az idén – sőt egyelőre annak még az újraindítása sincsen tervben –, mert a jelen kihívásaira reagáló pályázatokra és forrását-csoportosításokra van szükség. A precíziós gép-pályázat idején meghirdetésének elhalasztásával felszabaduló kereteket a nagyobb hozzáadott

értékkel bíró, és munkahelyeket teremtő állattartó telepi fejlesztésekre fordítjuk, mert fontos, hogy az élelmiszeripar számára megfelelő mennyiségű alapanyag álljon rendelkezésre, továbbá erősíteni kell az állattartó telepek állatbetegségek iránti ellenállóságát is. A betegségekkel szemben ellenálló, a fejlesztésekre nyitott állattartók meglétének az egész agrárium nyertese.

Az állattartó telepek és a kertészeti üzemek technológiai támogatására kiírt pályázatokra nagy szüksége van a szektornak 2025-ben. Mikor számíthatunk támogatási határozatokra ezeknél a programoknál?

A beruházási támogatásokra most kiemelt figyelem irányul, hiszen előbb le kell dolgoznunk ezek esetében az elmaradásokat. A határozott

cél, hogy a 2024 őszén benyújtott pályázatok első körös döntései a kisebb állattartó telepi pályázatoknál már június végétől, míg a nagyobb fejlesztéseket biztosítóknál október hónaptól megszülessenek, illetve az idei évben valamennyi felhívásnál elbíráljunk. A kertészeti üvegház és hűtőház felhívásnál júliustól, a kertészeti technológiai fejlesztéseket támogató pályázat esetén szeptembertől kezdődik a döntéshozatal, és a cél itt is az, hogy az idei évben minden pályázat sorsáról döntsünk.

A KAP pályázati ütemtervében szerepelt az erdészeti gép- és eszközbeszerzés támogatása, mikor várható ez a pályázati kiírás?

Az Agrárminisztérium „Versenyképes erdőgazdálkodást szolgáló beruházások támogatása” címmel tervezi ennek a pályázati felhívásnak



a megjelentetését, mégpedig az erdőgazdálkodás teljes vállalkozási vertikuma számára, különböző jellegű beruházási tevékenységek támogatására. Többek között erdészeti szaporítóanyag-előállításához és az erdőgazdálkodási alaptevékenységhez kapcsolódó fejlesztésekre is igényelhető lesz támogatási forrás. A pályázati felhívás kidolgozása jelenleg az érintett szakmai szereplők bevonása mellett zajlik, a kiírás tervezetét még a nyár folyamán megismerhetik az érdeklődők.

Várhatók az agrártámogatásokban olyan változások, amelyek jobban segítik a gazdálkodókat az időjárás okozta nehézségek kezelésében?

Alapvető szemléletbeli változás, hogy sokkal jobban fókuszálunk a megelőzésre olyan kihívásokkal szemben, amelyek nehezen jósolhatók, és éppen emiatt kiszámíthatatlan a hatásuk. A prevenció nemcsak az állatbetegségek elleni küzdelem érdekében megjelent felhívások esetében érhető tetten, hanem az időjárás okozta mezőgazdasági károk vonatkozásában is. Legyen szó tavaszi fagykáról vagy éppen aszály elleni küzdelemről. Nem szabad megfeledkezni arról sem, hogy nem a nulláról építkezünk, hiszen a termelők likviditásának megőrzése védelmében alakítjuk az agrártámogatási környezetet, miközben egy következetesen tervezett kockázatkezelési rendszert is működtetünk. Ez a 2012-től folyamatosan fejlesztett rendszer Európában egyedülálló módon járul hozzá az egyre inkább szélsőségesé váló időjárási viszonyok miatti mezőgazdasági károk utólagos enyhítéséhez. A rendszer minden eleme, így az agrár-károenyhítési alap, a mezőgazdasági díjtámogatás és a krízisbiztosítás is bizonyítja a hasznosságát az utóbbi, egyre kiszámíthatatlannabb klímakörnyezetben. A kivételesen aszályos évek veszteségeinek mérséklésére e rendszerből mezőgazdasági károenyhítő juttatást kapnak a gazdálkodók. Az idén májusban megalkult Aszályvédelmi Operatív Törzs feladata is az, hogy elhárítsa a várható aszály következményeit és mérsékelje a termelők károkat. Tehát

a lényeg, hogy időben, a valós igényeknek megfelelően lépünk fel. Ezt erősíti a jól átgondolt támogatáspolitikai környezet a számos, likviditást erősítő kedvezményes agrárhitel- és kamatkonstrukcióval kiegészítve.

Valós veszély-e a magyar mezőgazdasági termelésben kizárólag normál szántóföldi kultúrákkal foglalkozni? Megoldás lehet-e erre a magasabb szintű precíziós technológia használata?

A teljes mezőgazdasági kibocsátásból a gabonafélék (kalászos gabonák és kukorica) aránya mintegy 27-30%, természetük évente mintegy 1100-1200 milliárd forint értékű termény előállítását jelenti, aminek több mint a fele hazai piacon kerül értékesítésre. A két legfontosabb mezőgazdasági terményünk, a búza és a kukorica az éghajlatváltozás szempontjából kiszolgáltatott növények közé tartozik. Természetlagos csökkenése nagy veszteség a gazdaság számára, mert mindkettőben jelentős exportőrök vagyunk. Ma közel 80 ezer termelő termel gabonaféléket, hiszen a hazai természeti adottságok, a piaci kereslet és a szakmai tudás az elmúlt másfél évszázadban ezt alapozta meg. Azonban ma már azt kell látniuk, hogy rohamosan változik a klímakörnyezet, a piacról nem is beszélve. A termés- és élelmiszerbiztonság növelése miatt mind a biológiai, mind a környezeti hatások elleni ellenállóságot javítani kell, vagyis az ellenállóbb növényekkel, a megfelelő agrotechnológia alkalmazásával – többek között talajállapot javító, a talaj vízmegtartó képességét növelő művelési eljárásokkal és öntözéssel – és technológiai modernizációval van remény az éghajlatváltozás okozta károk kivédésére. Ezért fontosak például a vízmegtartás és az irányába tett állami és gazdálkodói erőfeszítések is, a klimatikus viszonyoknak leginkább megfelelő talajművelés vagy éppen az öntözés fejlesztése. De ott van a vetésszerkezet megváltoztatása vagy változatosabbá tétele, az inputanyagokkal való sokkal tudatosabb gazdálkodás, illetve a termelési szerkezet tudatos differenciálása, bővítése is. A gazdálkodói alkalmazkodáshoz

azonban idő kell, nem egyik napról a másikra lehet az agráriumban változni, változtatni.

Mi lehet a kisméretű gazdaságok útja a következő 5 évben?

Nem véletlen, hogy mind a közvetlen támogatási rendszerben, mind pedig az agrár- és vidékfejlesztési felhívásoknál számos előnyhöz és többlet lehetőséghez juttatjuk a kisgazdaságokat. A kormányzat részéről ugyanis stratégiai döntés volt 15 évvel ezelőtt, hogy rájuk kiemelt figyelmet kell fordítani. A kisgazdaságok egyszerűbben juthatnak hozzá a normatív támogatásokhoz, és őket segíti az új agrártámogatási ciklusban az újraelosztó támogatás is, aminek a lényege, hogy az első hektárjaik után magasabb összegű támogatást kapnak, mint a nagyobb területű gazdaságok. Külön vissza nem térítendő támogatások állnak számukra rendelkezésre, és a legtöbb beruházási pályázatnál nem kell a nagy mezőgazdasági vállalkozásokkal versenyezniük a forrásokért. Kiemelten támogatjuk a fiatal gazdákat és a generációváltást. Bizom benne, hogy a gazdátársadalom előregedése, és a kisebb gazdaságok megszűnése, ami egész Európában egy jellemző folyamat, a hazai szabályozási és támogatási környezet nyújtotta lehetőségekkel ezt a tendenciát tudja lassítani, illetve megfordítani. A kisgazdaságok léte és erősödése jelenti ugyanis a vidék jövőjét és életességét.



AZ ÁR ÉS A MINŐSÉG

VOLT A LEGFONTOSABB SZEMPONT

NEW HOLLAND és HARDI

a **Kapusi családi** gazdaságban



A precíz, jól időzített és hatékony munkavégzéshez elengedhetetlen a megbízható technikai háttér – különösen egy 240 hektáros családi gazdaságban. A Baranya vármegyei Kapusi családnál évek óta egy New Holland T7.270 AutoCommand traktor segíti a szántóföldi munkákat, 2025 tavaszán pedig egy Hardi Navigator 4000 permetezőgép is csatlakozott a gépparkhoz. A választás mögött tudatos döntés, személyes tapasztalat és jól működő partnerkapcsolat áll.

ÖT ÉV, 4000 ÜZEMÓRA

Öt éve járul hozzá a 240 hektáros családi gazdaság működéséhez az a New Holland T7.270 AutoCommand traktor, ami a munkálatok jelentős részét megoldja. „Most van benne egy picivel több, mint 4000 üzemóra, és eddig nagyon megbízhatóan teljesít, pedig sokat használjuk. Ezzel végezzük az összes talajmunkát. Nem szántunk, de grúberezünk, simítózunk, kombinátorozunk, ásóboronázunk. Emellett vetünk és pótkocsizunk is vele. Van egy 12 köbmé-

teres tartálykocsink, azt is a New Holland mozgatja” - tudtuk meg Kapusi Jánostól, akinél két fontos szempont volt a gépválasztás során.

Egyrészt mindenképpen automata váltós, modern, korszerű erőgépet szeretett volna, másrészt ezt megfizethető áron. Méghozzá úgy, hogy minőségben ne kelljen kompromisszumot kötnie. Több márká kapcsán is kért árajánlatot, és egyértelműen a New Holland bizonyult a legjobbnak ár-érték arány szempontjából.

ÉRKEZIK A KÖVETKEZŐ

Ezt bizonyítja az is, hogy a jelenlegi New Holland traktor mellé a várakozások szerint egy újabb kék erőgép érkezik majd, hiszen az ÁTK részeként egy kisebb típust is megpályáztak.

„Bár a kedvező tapasztalatok miatt eleve New Hollandban gondolkodtunk, azért megnéztem még néhány más traktormárkát, és amíg ez netó 27 millió forint volt homlokrakodóval, addig máshonnan kaptam 40 vagy akár 60 millió forintos árajánlatot is. Ezen a gazdálkodási szinten nem mindegy, hogy mennyit kell kitermelnünk” - fogalmazott a gazdálkodó.

Hozzátette, az 5 évvel ezelőtti döntésében nagy szerepe volt az AGROTEC üzletkötőjének, Stefán Szabolcsnak is, aki végigkísérte a folyamatot.

Ami a szerviz és alkatrész-ellátást illeti, eddig mindössze egy hidraulika-probléma volt a traktorral, azt is hamar megoldották az AGROTEC szakemberei, igaz, János alá húzta, hogy a traktort csak ő vezeti.

ÚJ KORSZAK A PERMETEZÉSBEN

A Kapusi családi gazdaságban idén tavasztól egy Hardi Navigator 4000 permetezőgép teszi gyorsabbá és hatékonyabbá a növényvédelmi



munkálatokat. A 24 méteres szórókeret és a fejlett szakaszolási technológia pontos kijuttatást tesz lehetővé. Bár a gép alig másfél hónapja dolgozik a Baranya vármegyei területeken, már több mint 350 hektáron bizonyíthatott, és ezalatt határozottan beváltotta a hozzá fűzött reményeket.

„A sebességfüggetlen automatikus szakaszvezérlésnek és a 24 méteren belül 13 szakasznak köszönhetően minimális az átfedés, szinte két százalékon belül vagyunk. Az ultrahangos talajkövetés pedig kiválóan szabályozza a szórókeret magasságát a mi tájainkon is, amivel pontosabb lett a szórásképünk” - fogalmazott Kapusi János, aki korábban egy 36 méteres permetezőgépet használt. A váltás oka a kisebb táblaméretekből adódó nehézkes gépkezelés volt: „akad olyan parcellánk, ahol kis túlzással több időt vitt el a gép összecsukása és szétnyitása, mint maga a permetezés. Az új Hardinknál ez sokkal gyorsabb és praktikusabb.”

Ahogy ez a traktor esetében történt, úgy a permetezőgép kiválasztása során is szóba került több gyártó terméke, de végül egyértelműen a

Hardi győzött. A megbízható konstrukció mellett, az AGROTEC és Jánosék közötti jó kapcsolat fontos szempont volt. Műszaki szempontból pedig az alacsony súlypont is a kritériumok között szerepelt. A gazdálkodó szerint ez kíméli a csapágyakat, és könnyebben is lehet haladni a gépkapcsolattal. Az ugyanis szintén fontos volt, hogy a tartály a lehető legnagyobb legyen: legalább 20 hektárra elegendő lémenyiséget akartak bekeverni és kijuttatni egy menetben.

A permetezőgéphez többféle fúvókát rendeltek, ami közül az egyik leggyakrabban használt a 110 fokos, duplaréses szórófej. Ennek segítségével a gombaölő, gyomirtó és rovarölő szerek a lehető leghatékonyabban kerülnek az adott felületre.

BEVÁLT A NEW HOLLAND ÉS A HARDI IS

A Hardi forgalmazását nemrég újraindító AGROTEC részéről az első hetekben még voltak minimális fennakadások, de a gazdálkodó kiemelte, hogy az üzletkötői és szervizhálózat gyorsan reagált a felmerülő kérdésekre. „A rendszer új, nekik is tanulni kell még, de amikor szükség volt rá, azonnal kaptam mérnöki segítséget – még hétvégén is. Ez számomra nagyon fontos” - fogalmazott Kapusi János.

A Hardi tehát hamar bizonyított a Baranya vármegyei családi gazdaságban, és minden jel szerint hosszú távon is stabil tagja lesz a gépparknak – akárcsak a New Holland traktor(ok).



Gépértékesítő kereső:
további információért
olvassa be okostelefonjával
a QR kódot!

www.agrotec.hu



TÚL AZ ARATÁSON

A TARLÓKEZELÉS FONTOSSÁGA

A kalászos kultúrák és a repce betakarításával nem fejeződnek be a szántóföldi munkálatok. Ebben az időszakban a tarlók ápolása örökzöld téma, számtalan szakmai indokot tudunk felsorakoztatni a tarlókezelés gondos elvégzésére.



A gabona, valamint repcetarlók kezelése, rendbetétele fontos növénytermesztési- növényvédelmi technológiai láncszem, és egyben a parlagfű-mentesítés, valamint az élő gyomnövények elleni védekezések fontos alapeleme. A tarlókezelés kihagyhatatlan művelési elem, a jövő évi termés mennyiségét és minőségét is meghatározza, amelyet már akár az aratás előtt is elkezdhetünk, megkönnyítve ezzel a betakarítást. Célja nem csupán a parlagfűbíróság elkerülése, hanem a tarlómaradvány helyes lebomlásának segítése is.

DE MIÉRT IS FONTOS A TARLÓÁPOLÁS?

Az egyik fő célja az élő gyomnövények eredményes és költséghatékony irtása. A kalászos gabonák betakarítását követően az elhanyagolt tarlókat szőnyegszerűen borítja a parlagfű, a csattanó maszlag, szerbtövis fajok, árva kelésű napraforgó, kender, ebszékfű, az élők közül pedig a mezei aszat, folyondár szulák, tarackbúza, valamint a fenyércirok.

Szakszerű tarlóápolással egyes gombabetegségek és rovarkártevők őszi vetésekben jelentkező károsítását is mérsékelhetjük. Szárbontó- illetve cellulózbontó készítmények használatával segíthetünk a tarlómaradványok lebontásában, csökkentve ezáltal az egyes gom-

bák kitaróképleteinek megtapadását és áttelelését a szármadványokon.

Az időben és megfelelően elvégzett tarlókezelés javítja és akár el is dönti a következő évi tavaszi gyomirtás hatékonyságát.

AZ IKR AGRÁR KFT. TARLÓKEZELÉSRE AJÁNLOTT TERMÉKEI

A glifozát hatóanyag tartalmú növényvédő szerek hasznos segítőink lehetnek a gyommentesítésben. A hatóanyagot a növény a klorofillt tartalmazó zöld részein keresztül veszi fel, innen transzlokálódik a gyökerekbe, tarackokba, rizómákba. A hatástünetek 1-2 hét után jelentkeznek öregedésben, törpe növényben, levél és hajtásbarnulásban. A folyamat visszafordíthatatlan, az érintett növény elpusztul. Mivel a glifozát a növényben való mozgása folyamán a szaporító képletekbe is eljut, így hatása az élők esetében is a növény pusztulásához, vagy maradandó károsodásához vezet. Hatékonysága ennek megfelelően dózistól függően kiterjed mind az élő, mind pedig a magról kelő egy- és kétszikű gyomnövényekre. Már a bejutást

követően leállítja a növény életfolyamatait, de a teljes pusztulás csak két hét múlva következik be. Vízben nem bomlik, talajban a felezési idő 0-3 nap.

KERESSE AZ IKR TERMÉKPALETTÁJÁN AZ ALÁBBI KÉT GLIFOZÁT TARTALMÚ TOTÁLIS GYOMIRTÓ PERMETEZŐSZERT:

Machete és Nufozát Up

- 485,5 g/l glifozát-izopropil-amin só
- SL folyékony vízzeloldható koncentrátum formulában

Alkalmazásuk széleskörű: szántóföldi kultúrákban, művelés alatt nem álló mezőgazdasági területek kezelésére, nem mezőgazdasági területek és közterületek permetezésére, legelők és gyepterületek gyommentesítésére, erdészeti kultúrákban telepítés előtt, 3 évesnél idősebb szőlő és gyümölcs kultúrák estében, valamint őszi búzában, tavaszi és őszi árpában és repcében aratás előtti gyomirtásra. Tarlókezelésnél az élő gyomok ellen a gyomnövények 15-30 cm-es nagyságakor, azok intenzív növekedési szakaszában kell kijuttatni.

Az egészséges tarló eléréséhez azonban, nemcsak a gyomnövényekkel, hanem a szármadványokkal is foglalkoznunk kell. Ha csökkentjük a talajlakó patogén gombák átteleléséhez szükséges életteret, akkor ezzel csökkentjük akár a DON, akár az aflatoxin következő évben való megjelenését. Ennek orvoslására hatékony eszközök lehetnek a MIKRO-SPORE valamint a MIKRO-CELL biológiai hatású készítményeink.

MIKRO-SPORE

Trichoderma asperellum gomba T1 törzsét tartalmazó készítmény. Fokozza a növények védekezőképességét biotikus és abiotikus stresszekkel szemben. Tárparazitaként kiszorítja a kórokozó gombákat (pl. szklerotínia), valamint táplálék konkurensként lép fel a talaj káros mikroszkopikus gombáival (pl. fuzárium és aszpergillus) szemben, ezáltal megakadályozza a toxinok jelenlétét. Erre irányuló kísérleti eredményeinket már korábbi kiadványainkban hírt adtunk. A legújabb mikrobiológiai fejlesztések segítségével rendkívül alacsony dózis

használatával is igen magas csíraszámot tudunk kijuttatni, ezáltal jelentős mértékben csökken a hektárköltség. Felhasználási köre igen széles, szántóföldi és kertészeti kultúrákban vetés előtt (100 g/ha), állománykezelésre (20 g/ha), nagyfokú cellulózbontó képessége miatt tarlókezelésre (50 g/ha) alkalmazható. Tarlókezelés céljából 50 g/ha dózis alkalmazásával az Agro-ökológiai Programban 2 pont érhető el.

MIKRO-CELL

Nemcsak a *Trichoderma* gomba rendelkezik nagyfokú cellulózbontó képességgel, hanem a MIKRO-CELL szárbontó baktérium is, továbbá a cellulóz energiájának felhasználásával nitrogént köt a levegőből, ezáltal elkerülhető a káros pentozán hatás. A *Bacillus licheniformis* baktériumot tartalmazó készítmény alkalmazásával felgyorsítható a szármadványok lebontása, ezzel megakadályozható a patogén gombák felszaporodása és áttelelése, valamint a toxin megjelenése. Számos kísérleti eredmény igazolja a talajszerkezetre gyakorolt pozitív hatását. Alkalmazásával laza szerkezetű, szétteső állagú, morzsalékosabb talajszerkezetet figyeltünk meg, melynek következtében a talajművelés könnyebben és költséghatéko-



nyabban végezhető el. Kísérletek sora igazolja a baktérium termésmennyiség növelő hatását. Egyes évjáratokban napraforgóban 500 kg, míg kukoricában akár 1 t/ha terméstöbbletet detektáltunk a MIKRO-CELL-el kezelt területeken. Tartamkísérleteinkben már a 2. évben megfigyeltük a giliszták megjelenését a kezelt területeken. Használatával AÖP programban 1 kg/ha-os dózissal 2 pont érhető el.

Termékeinkkel kapcsolatos kérdéseivel kapcsolatban forduljon az IKR Agrár területi képviselőihez illetve szaktanácsadóhoz.

Margné dr. Ambrus Helga
szaktanácsadó

KÍMÉLJÜK EGYÜTT A KÖRNYEZETET!

GÖNGYÖLEG VISSZAGYŰJTÉS

3X KIMOSOTT NÖVÉNYVÉDŐ SZERES FLAKONOKKAL

EGÉSZ ÉVBEN



16 TELEPHELYÜNKÖN





HÚSZSZOROS PRECÍZIÓS TUDÁS

az AGROFERT HUNGÁRIA

célcsoportnál

HÁROM VÁLLALAT, HÚSZ ELVÉGZETT SZAKMÉRNÖKI KÉPZÉS - A TUDÁS, AMI KÖZVETLENÜL BEÉPÜL A GYAKORLATBA

Az AGROFERT Hungária célcsoporthoz tartozó vállalatok – az IKR Agrár Kft., az AGROTEC Magyarország Kft. és az AGRI CS Magyarország Kft. – kiemelt figyelmet fordítanak arra, hogy munkatársaik naprakész, valóban alkalmazható tudással rendelkezzenek a precíziós mezőgazdaság területén. Júliusban összesen 20 kollégánk végzett a Széchenyi István Egyetem Albert Kázmér Mosonmagyaróvári Kar precíziós mezőgazdasági szakmérnökiképzésén.

„SOKKAL KOMPLEXEBBEN GONDOLKO- DOM AZÓTA”

A precíziós gazdálkodás térhódítása új tudást, szemléletet és eszközhasználatot kíván a mezőgazdaságban dolgozó szakemberektől. A Széchenyi István Egyetem szakmérnöki képzése ebben kínál gyakorlatorientált támogatást: nemcsak elméletet ad, hanem azonnal alkalmazható, valódi adatokkal dolgozó oktatási szemléletet.

Három tapasztalt szakember – Gyapjas Gergely (IKR Agrár Kft. - Talajmintavételi irányító), Nyitrai Sándor (AGROTEC Magyarország Kft. - A-tech szervizmérnök) és Szollinger János (AGRI CS Magyarország Kft. - Kereskedelmi igazgató) – most arról mesél, milyen konkrét hasznót jelent számukra ennek a képzésnek az elvégzése.

GYAPJAS GERGELY (IKR AGRÁR KFT.): „KELL EGY ILYEN KÉPZÉS, AMI GYAKOR- LATI SZINTEN FOGLALKOZIK A PRECÍZIÓS MEZŐGAZDASÁGGAL”

„Szerettem volna a precíziós gazdálkodást minden irányból megismerni, így ez a képzés jó lehetőséget biztosított rá. Számomra a legnagyobb pluszt a geoinformációs rendszerek, agrárinformatika, digitális hozam- és talajtérképezés tantárgyak adták. Nagyon sok olyan pillanat volt, amikor azt éreztem < ezt azonnal tudnám hasznosítani a munkámban >, például a sok új agrárinformatikai megoldás megismerése során. Ráadásul ma már sokkal komplexebben látom a rendszerek közötti összefüggéseket is.”

NYITRAI SÁNDOR (AGROTEC MAGYAROR- SZÁG KFT.): „FONTOS VOLT SZÁMUNKRA, HOGY LÁSSUK, MIT LEHET KIHOZNI A MEGLÉVŐ GÉPEKBŐL”

„Gépészmérnökként régóta foglalkoztatott, hogyan lehetne hatékonyabbá és fenntarthatóbbá tenni a mezőgazdasági folyamatokat és szeretném kiaknázni a digitális eszközök adta lehetőségeket a gazdálkodás optimalizálására. A precíziós tudás segít abban, hogy jobban értékeljem például a GPS-alapú kormányzási rendszerek előnyeit, a változó dóziszú kijuttatás műszaki hátterét, vagy éppen az adatgyűjtés és -elemzés szerepét egy adott eszköz hatékonyságában. A képzés során erre is rálátást kaptunk. Azt is kiemelném, hogy sokféle háttérű

hallgató volt a csoportban – növénytermesztők, gépforgalmazók, tanácsadók, informatikusok és állattenyésztési szakemberek is. Ez a sokféleség abban segített, hogy komplexebben lássam a mezőgazdaság kihívásait, nemcsak a gépészeti oldalról, hanem például agronómiai vagy üzleti szempontból is.”

SZOLLINGER JÁNOS (AGRI CS MAGYAROR- SZÁG KFT.): „MÁSKÉPP FIGYELEK AZÓTA AZ ADATOKRA ÉS AZ ÜGYFELEK KÉRDÉ- SEIRE”

„Én gépértékesítő oldalról jövök, sokat foglalkozom gépekkel, de szerettem volna mélyebben megérteni, mit kezdenek a gazdák azzal az adattal, amit a gép előállít. A versenyképesség fenntartása érdekében mára már elkerülhetetlen, a precíziós technológiák egyre átfogóbb használata a gazdálkodók számára. Különösen tetszett, hogy az ügyfeleinket napi szinten érintő dolgokról tanultunk. Ma már másképp figyelek az ügyfeleink kérdéseire is: jobban átlátom, hogy a precíziós rendszerek hol találkoznak a gyakorlati igényekkel.”

EGYETEM, AHOL A GYAKORLAT TÉNYLEG FÓKUSZBAN VAN

A Széchenyi István Egyetem precíziós mezőgazdasági szakmérnöki képzése nem csupán a modern mezőgazdaság technikai alapjait tárja fel, hanem hangsúlyt helyez az adat alapú gon-



dolkodásra, a döntéstámogatási rendszerekre és a fenntarthatósági szempontokra is. A képzés oktatói maguk is gyakorlati tapasztalattal rendelkező szakemberek, a hallgatók pedig a tanulmányaik során közvetlenül is dolgozhatnak a saját vagy partnergazdaságok adataival.

TUDÁS, AMI AZONNAL ALKALMAZHATÓ

Mindhárom megszólaló szerint a képzés egyik legnagyobb értéke az volt, hogy az itt szerzett tudást rögtön be tudták építeni a saját munkájukba.

Ahogy Gyapjas Gergely fogalmaz: „Ez nem elméleti képzés, itt tényleg azt tanulja meg az ember, amit holnap már használni tud.” Nyitrai Sándor pedig úgy véli: „A legjobb az volt, hogy mindenki hozott magával tapasztalatot, és ezekből közösen építettünk.”

A precíziós szakmérnöki képzés tehát nemcsak tudást ad – hanem segít rendszerszinten átlátni a digitális mezőgazdaság lehetőségeit. Az itt végzett szakemberek pedig nemcsak a technológiát értik – hanem azt is, hogyan tehetik azt valóban hasznossá a gyakorlatban.

AZ IKR AGRÁR KFT.-TŐL A KÖVETKEZŐ MUNKATÁRSÁK SZEREZTEK KÉPESÍTÉST:

Czufoka Laura, Guzmits Gábor, Gyapjas Gergely, Horváth Tamás, Kurucz Czóbor Evelyn, Majorné Papp Edina, Margné dr. Ambrus Helga, Molnár István, Nagy Gergely, Némédi Attila, Sebestyén Norbert, Tóth József és Vitéz Péter

AZ IKR AGRÁR LEÁNYVÁLLALATAINÁL DOLGOZÓ KOLLÉGÁK KÖZÜL:

Kőrösi Róbert és Szokolczai Soma

AZ AGROTEC MAGYARORSZÁG KFT.-NÉL VÉGZETT:

Bitter András, Fodor Krisztián, Lőrincz István és Nyitrai Sándor

AZ AGRI CS MAGYARORSZÁG KFT. RÉSZÉRŐL PEDIG:

Szollinger János



IKR AGRÁR

AGRIC
MAGYARORSZÁG

AGROTEC

ŐSZI

MŰTRÁGYÁZÁS

MEGTÉRÜLŐ
BEFEKTETÉS —
A TERMÉSBIZTONSÁGÉRT

A gazdálkodásban sokszor nehéz döntéseket kell hozni: mi az, amire jut, és mi az, amire már nem marad elég forrás? A műtrágya – különösen a komplex NPK termékek – gyakran kerülnek a „majd jövőre” kategóriába, ha szűkös a költségvetés. Pedig ez az egyik legveszélyesebb csapda, amit egy gazda magának állíthat. Ugyanis, ha az őszi műtrágyázás elmarad vagy jelentősen kevesebb a kijuttatott mennyiség a szükségesnél, annak hatása van a következő évi termésre.

Gyengébb indulás, egyenetlen kelés, stressz-érzékeny állomány – ezek mind-mind kisebb hozamot eredményeznek. Ha pedig kevesebb a termés, kevesebb a bevétel is, így a következő évben ismét nem jut elegendő keret a tápanyag-utánpótlásra. Ez egy olyan ördögi kör, ami lassan, de biztosan aláássa a gazdaság jövedelmezőségét. Az egyetlen kiút ebből, ha a gazda beruházásként, nem pedig költségként tekint a műtrágyázásra.

ALAPOZZA MEG A JÖVŐ ÉVI SIKERT!

Sokszor bizonyított tény: a precíz, célzott őszi NPK műtrágyázás egy megtérülő befektetés. Az őszi vetés sikerének egyik kulcsa ugyanis éppen ebben rejlik. „A szántóföldről a betakarításkor nem csupán a termés kerül le, hanem azok a tápelemek is, amiket a növények felhasználtak. Ezt pedig muszáj pótolnunk, hogy a következő szezon eredményes legyen. Éppen ezért kulcskérdés a talaj-előkészítés és a megfelelő őszi alaptrágyázás, ami megalapozza az állomány kezdeti fejlődését és biztonságos áttelelését is” – hangsúlyozta Fáy András, az IKR Agrár Kft. műtrágya üzletágának igazgatója.

FOSZFOR ÉS KÁLIUM – AZ ŐSZI MŰTRÁGYÁZÁS SAROKKÖVEI

Az őszi műtrágyázás során a foszfor és a kálium pótlása elsődleges jelentőséggel bír. Aszályos időszakokban – amiből az elmúlt években bőven kijutott – különösen fontos, hogy ezek a tápelemek rendelkezésre álljanak a talajban.

„A foszfor az egyik legfontosabb tápelem a növények számára, mivel szinte az összes anyagcsere folyamatban részt vesz. Létfonosságú a korai gyökérfejlődéshez, a tápanyagfelvétel beindításához, valamint az energiatermelő folyamatokhoz. A kálium pedig a terméshozam egyik záloga. A káliumnak köszönhetően a növények gyökérsejtjei a vizet jobban fel tudják venni és a szállítószövetekben szállítani. A szóták zárósejtjeinek jobb szabályozásával csökken az egysejtnyi szárazanyag előállításához szükséges víz, így az jobban hasznosul. A káliummal jól ellátott növények nem hervadnak olyan könnyen és jobban átvészelik a száraz időszakokat” – indokolta ennek a két tápelemnek a fontosságát Fáy András.

A HIÁNYOS TÁpanyag-VISSZAPÓTLÁS KÁROKAT OKOZ

Cseppet sem mindegy, hogy milyen terméket választunk, ugyanis a mezőgazdasági termelők által felhasznált foszfor- és káliumhatóanyag tartalmú műtrágyák mennyisége 2021 és 2023 között mintegy a felére esett vissza. Bár 2024-ben enyhe növekedés volt tapasztalható, de a korábbi, 2019–2020-as szintekhez képest még mindig több mint 30%-os elmaradás mutatkozik. „Ez aggasztó, hiszen a hiányos visszapótlás hosszú távon csökkenti a terméspotenciált, rontja a talaj tápanyag szolgáltató képességét és megnöveli a termésingadozás kockázatát. A célzott, okszerű őszi trágyázás ezért ma nem csupán technológiai kérdés, hanem jövedelmezőségi és fenntarthatósági tényező is” – hívta fel a figyelmet Fáy András.

LAT COMPLEX NPK TERMÉKEK AZ IKR AGRÁRTÓL – STARTERHATÁS ÉS PRÉMIUM MINŐSÉG

A startertrágyázás ma már nem csak a kukorica kiváltsága. Tapasztalatok szerint gabonában és

repcebén is egyenletesebb kelést, fejlettebb gyökérzetet, jobb stressztűrő képességet és akár 10–20%-kal nagyobb terméshozamot eredményezhet. Mindezt pedig fokozhatjuk kénnel, aminek hiányában ma már sem repcét, sem malmi búzát nem lehet hatékonyan termelni.

„Az IKR Agrár kínálatában szereplő LAT Complex műtrágyák Ausztriában készülnek. A linzi üzem technológiai hátterének köszönhetően, egyedülálló tulajdonságokkal rendelkeznek. Olyan prémium minőségű műtrágyák, amikben egy szemcsében található az összes tápelem – hiszen komplex termékekről beszélünk –, így biztosított az egyenletes tápanyagellátás” – tudtuk meg Fáy Andrástól, aki kiemelte, a linzi műtrágyák egyik előnye az is, hogy nagyon jól kezelhetőek, és nem porosodó szerkezetük miatt igen népszerűek és keresettek a piacon.

COMPLEX 15/15/15 +8SO₃+ZN

Kiegyensúlyozott formula, magas foszfor- és káliumtartalommal, emellett pedig kén és cinket is tartalmaz. A foszfor és kén 80%-a vízben oldódó formában van jelen, így azonnal elérhető a növények számára. Általános formula minden növény számára, illetve tápanyagszegény talajok és magas tápanyagigényű növények esetén is előnyös a használata.

COMPLEX 14/10/20 +11SO₃

Káliumhangsúlyos összetétel, ami különösen ajánlott olyan nagyobb káliumszükségletű kultúrák esetén, mint a kukorica és cukorrépa alaptrágyázásához, valamint alacsony káliumtartalmú talajok esetén.

COMPLEX 20/20 +8SO₃+ZN

Egy olyan, kiegyensúlyozott nitrogén- és foszfáttartalmú NP-műtrágya, ami kén és cinket is tartalmaz. Használható minden szántóföldi növényre, valamint különösen alkalmas a kukorica starter trágyázására és az intenzív gyeptápanyag-tápanyag-utánpótlására. Ideális kiegészítés továbbá szerves trágyához és kálium monoműtrágyákhoz. A 38%-ban nitrát-nitrogén, 62%-ban pedig ammónium-nitrogén formában jelenlévő nitrogén hatékonyan elérhető a növények számára, és kimosódásra nem hajlamos. Egyenletes kelést biztosít, javítja a növény ellenálló képességét és stressztűrését. Vetéssel egy menetben, illetve magágyba dolgozva célszerű kijuttatni, hogy a szemcsék a csírázó növények gyökérzónája közelébe kerüljenek.

KÖZEL A GAZDÁKHOZ

Az IKR Agrár Kft. egy egyedülálló raktárbázissal rendelkezik. A 16 telephelyből álló országos hálózat lehetővé teszi, hogy bárhol az országban csupán egy karnyújtásnyira legyen a megoldás a gazdától.

„Ennek köszönhetően a termékek gyorsan, pontosan, rugalmas kiszállítással jutnak el a termelőkhez, ami a szezonális csúcsidőszakokban különösen nagy előny. Emellett pedig teljes körű szaktanácsadást és technológiai támogatást is nyújtunk a gazdálkodóknak, mindezt közel, elérhető módon.”

– emelte ki Fáy András.



Keressék bizalommal az IKR Agrár Kft. területi képviselőit! olvassa be okostelefonjával a QR kódot!

www.ikragrar.hu



MAGNUM

– A MINŐSÉG ÚJ DIMENZIÓJA

„A múlt hibáiból tanulva, a jövő sikerei felé”

A Case IH Magnum széria több évtizedes hagyománya a megbízhatóságról, teljesítményről és a tartósságról szól – de még a legjobb gépeknél is előfordulhatnak gyártási szórások. A lényeg azonban nem az, hogy előfordul-e hiba, hanem az, hogyan szűrjük ki, orvosoljuk, és végül hogyan előzzük meg még előnytelenebb hibák előfordulását.

Az elmúlt időszakban több visszajelzés is érkezett a gazdáktól a Magnum traktorokkal kapcsolatban, elsősorban a korábbi évek gyártási és összeszerelési hibáiból eredő reklamációk miatt. A Case IH ezeket a visszajelzéseket nem csak meghallotta, hanem komolyan is vette. Éppen ezek a hibák adnak lehetőséget a fejlődésre – és a bizalom építésére. Emiatt kerül előtérbe a "release only perfect" koncepció, amely a hibák megelőzését, nem az utólagos javítását célozza – ez az új megközelítés garantálja, hogy minden egyes Magnum traktor kifogástalan állapotban legyen – még mielőtt a gépet először munkára fogná.

Mindennek elérése céljából a gyár még szigorúbb minőségellenőrzési rendszert vezetett be, hogy a jövőben elő se fordulhassanak hasonló esetek. 2024 januárjáról gyökeres szemléletváltás történt a Racine-i gyárban: a gyártási

folyamatba egy új, 6 lépéses, többlépcsős minőségbiztosítási rendszer került bevezetésre:

1. LÉPÉS:

DVV – Dynamic Vehicle Validation teszt

A gyártás után minden egyes Magnum áthalad egy külön erre a célra épített, teljesen automatizált dinamikus teszt-állomáson, ahol a gép működés közben viselkedését szimulálják.

Cél: kiszűrni az összeszerelési hibákat és biztosítani, hogy a gép 100%-os állapotban hagyja el a gyárat.

Tesztelési elemek:

- Motorpad teszt: motorteljesítmény vizsgálata
- Görgős próbapad: „gördülő út” szimuláció
- Shake-teszt: terepi igénybevétel imitálása
- Sérülés- és szivárgásvizsgálat UV-fény segítségével

Ha a gép elbukik, automatikusan visszakerül javításra, majd újra át kell mennie a DVV teszten.



2. LÉPÉS:

CPI – Customer Protection Inspection

Ez a második minőségi szűrő, amelyet már egy független, külső minőségellenőrző csapat (In Field Quality Team North America) végez.

Cél: olyan hibák kiszűrése, amelyek a gyártás során nem jelentkeztek, de a felhasználás során gondot okozhatnak.

Ellenőrzési pontok:

- Kiterjesztett próbavezetés
- Ismételt szivárgásvizsgálat
- Felszereltség-ellenőrzés a konfiguráció alapján
- Részletes műszaki átvizsgálás
- Szubjektív „szabad szem” vizsgálat, tapasztalt ellenőrökkel

3. LÉPÉS:

CQA – Customer Quality Audit (Zeebrugge kikötő)

Ez az ellenőrzés a traktor kikötőbe érkezésekor történik (Zeebrugge), az európai minőségellenőrzési csapat és a helyi importőrök együttműködésével.

Cél: ellenőrizni a szállítás közbeni sérüléseket és a gyári hibákat.

Vizsgálati elemek:

- Statikus gépvizsgálat
- Sérült vagy hiányzó alkatrészek keresése
- Összeszerelési hibák felderítése
- Funkcióteszt, kalibrálás
- Szivárgásvizsgálat, festékfelület ellenőrzése
- Porton telepített eszközök (pl. front hidraulika) állapota

4. LÉPÉS:

DAR – Dealer Arrival Report

Az első ellenőrzési pont, miután a traktor megérkezik a kereskedő telephelyére.

Cél: dokumentálni a gép állapotát, mielőtt ügyfélkapcsolat történne. Ez a visszajelzés kulcsfontosságú a gyár számára!

Ellenőrzési pontok:

- Felszereltség ellenőrzése
- Esetleges szállítási sérülések
- Megjelenés, esztétikai állapot
- Szivárgások, folyadékszintek
- Műszaki problémák, hiányzó alkatrészek
- Visszajelzés a gyár felé

5. LÉPÉS:

PDI – Pre Delivery Inspection

Az utolsó és egyik legfontosabb lépés: az átadás előtti alapos vizsgálat.

Cél: megelőzni minden olyan hibát, ami az ügyfél elégedetlenségéhez vezethetne.

Feladatok:

- 45 pontos ellenőrző lista alapján történő vizsgálat
- Vizuális átvizsgálás
- Folyadékszintek, zsírzási pontok ellenőrzése
- Funkciók kipróbálása és beállítása

Ez az utolsó lehetőség a vevői élmény maximalizálására – ezen a ponton formálódik az ügyfél első benyomása a Case IH-ról!

6. LÉPÉS:

Konklúzió, vagyis: a gyár, a szervizek, a forgalmazók és a gazdák szoros együttműködése – folyamatos visszajelzés, szűrés és előrelépés

A hatodik lépcső nem szűrés a hagyományos értelemben, hanem a szűrés hatékonyságát elősegítő szoros együttműködés – a közös munka, a visszajelzések feldolgozása és beépítése.

Így válik a minőség nem pusztán gyártási előírássá, hanem a gyár, a szervizek és a gazdák közös ügyévé.

A Case IH világosan kommunikálja: a vevői elégedettség nemcsak a gyártón múlik, hanem a gyártó és a kereskedő közös felelőssége. A minőség nem egy pillanatnyi állapot, hanem egy folyamat, amely folyamatos visszacsatolást és együttműködést igényel.

A Magnum széria új korszakba lépett. Minden egyes gép mögött hat lépésnyi odafigyelés, szenvedély és megbízhatóság áll.

Szász Villó Dóra

Case IH traktorokkal kapcsolatban keresse a hivatalos magyar márkakereskedő AGRI CS Magyarország Kft. gépértékesítőit! Kollégáink országos lefedettséggel várják megkeresését.

www.agrics.hu



VÁSÁROLJON MOST KOTRÓ-RAKODÓT

az AGROTEC Magyarország Kft.-től, készletről –

3 ÉV GYÁRI GARANCIÁVAL!



Finanszírozással, műszaki részletekkel és árakkal kapcsolatban
keresse a területileg illetékes gépértékesítőinket!



www.agrotec.hu
info@agrotec.hu



AGROTEC
Magyarország

„A **NÖVÉNYBIZTOSÍTÁS**
számunkra **NÉLKÜLÖZHETETLEN**,
ekkora értéknél nem lehet kockáztatni”



Korábbi biztosítója három egymást követő jégkáros év után már nem vállalta dohányja biztosítását, de az IKR Agrár Kft. a Groupama Biztosítóval közösen végül megoldást kínált Székely János nyírségi gazdálkodó számára. Az egyedi megállapodásnak köszönhetően immár három éve dolgoznak együtt az agrárcég pénzügyi stabilitásának megőrzésében.

NAGY KÖLTSÉG, NAGY HASZON, DE KIEMELT KOCKÁZAT

A 120 hektáron dohányt termesztő Székely János szerint egy ilyen értékes kultúra esetében ma már elképzelhetetlen növénybiztosítás nélkül gazdálkodni. Intenzív termesztéstechnológiájával, magas beruházási igényével és termelési értékével kiemelt kockázatúnak számít, különösen akkor, amikor az időjárás egyre szélsőségebb.

Ezért aztán nem is gondolkodott, mikor először leszerződött egy biztosítóval, és ez hamar jó döntésnek is bizonyult. A következő három évben ugyanis jégeső okozott komoly károkat a dohányban, amit követően viszont új biztosítót kellett keresnie.

„Olyan jégverésünk is volt, ami táblaszinten 100%-os kárt okozott, tehát nagyon szerencsétlen időszakon voltunk túl. Ezt követően fordultunk az IKR Agrár Kft.-hez. A kezdeti tapogatózó lépések után úgy tűnik, hogy stabil partnerre találtunk, pedig nem volt egyszerű a történet. Fontos, hogy a dohány esetében akkora összeget kell elképzelni, aminek teljes értékét egyetlen biztosító sem vállalja be, így jelenleg is hektáronként 3-3,5 millió forintba tudunk szerződni. Ez azt is jelenti, hogy évente mintegy 40 millió forint biz-

tosítási díjat fizetnek. Ha jól tudom, akkor 2024-ben a mi biztosítási összegünk volt a legmagasabb a Groupama szántóföldi biztosításai között” - fejtette ki a Virginia Kft. tulajdonosa.

A jelentős összeg ellenére nem is kérdés, hogy minden évben leülnek az IKR Agrár Kft. és a biztosító képviselőivel, hogy az adott évet áttekinteljék, és folytassák az együttműködést. A termelő hozzátette: azt is fontos elmondani, hogy kizárólag jégkára biztosítják, sem az aszály, sem a fagy nincsen a szerződésben, és a vihkár kompenzációja sem éri meg a számára. Öntözőrendszerrel egyébként is rendelkezik, és eddig szerencsére mindig volt annyi csapadék is, hogy a kettő együtt stabilizálta a hozamot. Ami a fagyokat illeti, az pedig szinte elkerülhetetlen, mert vagy a szeptember végi hideg idő vagy a korábbi kiültetés esetében a tavaszi fagyok nagy eséllyel károsítani fogják az állományt. Erre leginkább az új hibridek alkalmazása jelenthet hosszútávú megoldást.

Az elmúlt években ez a stratégia be is vált, és a partnerség kifejezetten jól működik, igaz, a közelmúltban a jégesők is elkerülték Levelek térségét. A kockázat viszont folyamatosan jelen van. És ezt nagyban enyhíti a biztosítás.

MINDEN MÁS NÖVÉNYT IS BIZTOSÍT

Bár a vetésszerkezetéből a dohány messze kiemelkedik a termelési értékével, Székely János minden szántóföldi kultúrájára köt növénybiztosítást az IKR Agrár Kft.-en keresztül.

„A konvencionális növényeken keletkező haszon kicsi, ezért egy-egy természeti csapás könnyen lenullázhatja az egész évet akár a kukorica, akár a kalászosok esetében. Ma már minden gazdának számolnia kell a kockázatokkal. Ráadásul nemcsak az időjárás, hanem a piaci ármozgások is nagy kihívást jelentenek. Ebben a helyzetben a biztosítás legalább kapaszkodót jelent a sok bizonytalanság mellett.”

-hangsúlyozta Székely János.





Nem a HORGÁSZAT, hanem az ÉLMÉNY megteremtése vált HARTWIG TAMÁS SZENVEDÉLYÉVÉ



Ha az élet citromot ad, csinálj belőle limonádét! A gondolat mögött egy olyan optimista szemléletmód áll, ami Hartwig Tamásra is jellemző. Az agrárszakembernek ugyan nem citromot adott az élet, hanem egy kavicsban bővelkedő termőtalajt a gazdálkodáshoz. Ebből lett kavicsbánya, majd a bányából horgászto, ami azóta a szenvedélyévé vált, és folyamatosan azon töri a fejét, hogyan lehetne még fejleszteni a területet. Ötleből természetesen sosincs hiány!

A Nyugat-Dunántúli régió, Vas vármegye apró községe Ölbő, melynek határában gazdálkodik az Ölbői Mezőgazdasági Kft. „A fő növényeink az őszi búza, a repce, a tavaszi és az őszi árpa, a napraforgó és a kukorica. Jelenleg 1050 hektáron gazdálkodunk” – tudtuk meg Hartwig Tamás ügyvezető igazgatótól. A cég megalapításának gondolata 1993-ban fogalmazódott meg benne, akkor, amikor a szelestei TSZ-t, ahol addig dolgozott, főlészámtálták. „Akkor páran, fiatalok összefogtunk és belevágtunk a gazdálkodásba.

Fokozatosan tudtunk gépesíteni is, és egyre jobban fejlődünk.” A talajviszonyok azonban cseppet sem könnyítették meg a dolgukat, földjeik átlagosan 17 aranykorona értékűek, ráadásul rendkívül kavicsos a terület. „1995-ben a régi TSZ mintájára csináltunk mi is egy kavicsbányát. A mezőgazdaság mellett megpróbálkoztunk ezzel is. Lassan ott is gépesítettünk, és elkezdődhetett a bányászat” – idézte fel az indulást Hartwig Tamás.

Ez volt az a bizonyos citrom, amit az élet adott nekik, amiből megpróbálták a lehető legtöbbet kihozni. Akkor már 42 hektáron bányásztak, és elgondolkodtak azon, hogy az így kialakult tavakat hogyan lehetne hasznosítani. Ekkor jött az ötlet: legyen belőle horgászto!

Halakat korábban a környék horgásza már hordtak oda, majd a kilencvenes évek elején, amikor a Megyei Horgász Szövetség kezelte a vízfelületet, akkor ők folytatták a telepítéseket. A halászati jog 2008 végén került az Ölbői Mezőgazdasági Kft. tulajdonába, és ekkor hozzáláthattak terveik megvalósításához.

EGYETLEN TÓBÓL EGY EGÉSZ HORGÁSZPARADICSOM

„2009-ben egyetlen tóval kezdtük, amihez megszereztük az engedélyeket. Először csak úgy működött, hogy a lányom egy kis széken ült a tóparton, és ha jöttek a horgászok, szedte a napijegyet. Azt láttuk, hogy egyre több a pecás, egyre többen érkeznek hozzánk, így elkezdünk fejleszteni. Csináltunk egy kis büfét, majd zuhanyzót, aztán közösségi teret, ahol rendezvényeket lehet tartani. Felépítettünk két kis vendégházat, de úgy voltunk vele, hogy ha a horgászoknak nem lesz rá igényük, akkor

majd mi kimegyünk hétfőgenként egy kicsit pihenni. Olyan sikert aratott, amire nem is számítottunk, így tovább bővítettünk, és ma már 19 vendégházzal várjuk a pecásokat. Hétfőgen mindig telt ház van, de a hétköznapiakon is 50-60 százalékos a kihasználtság.”

A vízfelület pedig az évek során egyre nőtt. Ma már 25 hektáron, öt tavon lehet horgászni. A halállomány rendkívül gazdag, ponty, amur, csuka, kárász, szürkeharcsa, tokhal, balin, süllő, busa, compó és koi ponty is a pecások horgára akadhat Ölbőn.

„Úgy alakítottuk ki, hogy legyen egy horgászto, ahová a napijegyesek tudnak jönni, ahonnan halat is lehet elvinni. Van egy 12 hektáros bojlis to, ahol a cél az volt, hogy ott minél nagyobb halak legyenek. Sok benne a 25-27 kilós ponty is. Van egy kis ragadozóhalas tavunk is sok süllővel, csukával és harcsával. Ezen kívül van két kis versenytavunk, ahol majdnem minden hétfőgen összemérhetik az ügyességüket a pecások.”

Hartwig Tamást nagyon ritkán lehet látni egy kényelmes székben, pecabottal a kezében ücsörögni a tóparton, a gazdálkodás mellett ugyanis a horgászatra már nem marad elég ideje. „Ehhez kellene pár nap, de erre egyelőre nincs lehetőségem, viszont sokat vagyok kint a tónál, beszélgetek a horgászokkal, és persze tennivaló is mindig akad. Nagyon örülök neki, amikor

a vendégeink arról számolnak be, hogy jól érzik magukat nálunk, és szívesen hallgatom meg a horgászélményeiket is.”

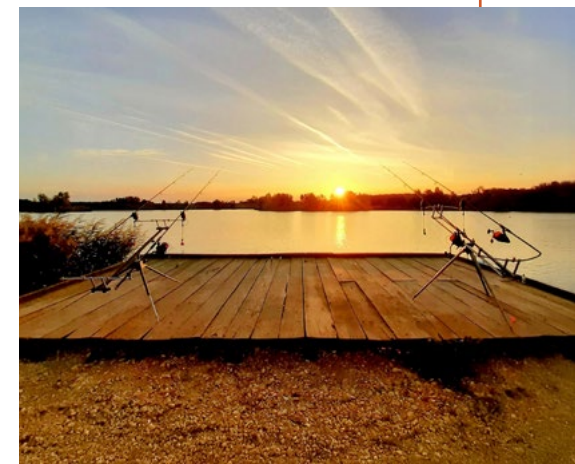
TÓREKORDOK, TÖRZSVENDÉGEK ÉS SORRA MEGVALÓSULÓ TERVEK

Azoknak, akik szeretik a nagy fogásokat, érdemes Ölbőn próbára tenniük a horgásztudásukat. Pontyból a tórekord egy 27,5 kilós példány volt, a legnagyobb busa, ami horgóra akadt 42 kilót nyomott, harcsából pedig sikerült már egy 36 kilogrammost is kifogniuk a pecásoknak.

A szép környezetnek és a nagy fogásoknak is köszönhető, hogy az ölbői horgásztavakhoz az ország minden területéről érkeznek vendégek, sőt Ausztriából, Szlovéniából és Szlovákiából is gyakran jönnek horgászok. Sokan évről évre visszajárnak a nagy fogásokért és a kikapcsolódásért.

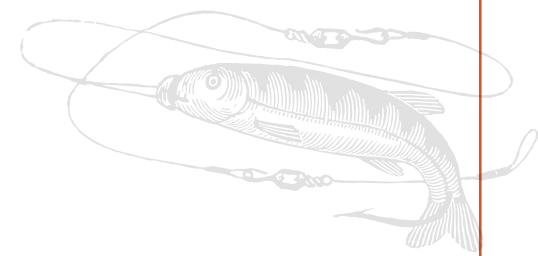
Bár Hartwig Tamás nagyon ritkán vesz pecabottot a kezébe, a halat minden formában nagyon szereti. Elárulta, hogy a kedvence a halászlé, de sült és rántva is gyakran kerül hal a tányérjára.

Neki nem a horgászat vált a szenvedélyévé, hanem a tavak. „Mindig azon jár az eszem, hogy mivel tudom még fejleszteni a szolgáltatásainkat. Van már tekepályánk, szoláriumunk, konditermünk, vendégházaink, kemencénk, ahol finom ételeket készítünk, és egy nagy rendezvényterünk, ahol szinte minden hétfőgen vala-



milyen eseménynek adunk otthont. Most pedig már elkészültek a látványtervei a következő fejlesztésünknek, melynek része egy futball-, egy tenisz- és egy kosárlabdapálya is. Megpróbálunk mindent megtenni azért, hogy a vendégek jól érezzék magukat nálunk”

- árult el Hartwig Tamás.



TISZTA TAKARMÁNY, MUNKAERŐ-CSÖKKENTÉS, MEGBÍZHATÓSÁG

MINDEN, AMIRE EGY ÁLLATTARTÓNAK SZÜKSÉGE LEHET

Az állattenyésztés jövedelmezőségének kulcsa többek között a magas minőségű takarmánytermelés, a precíz bálakezelés, valamint a hatékony trágyakezelés. Az AGROTEC Magyarország kínálatában az állattartó gazdaságok számára komplett gépsor áll rendelkezésre – a kaszálástól a szállításig és takarmányozásig, a bálázástól a rakodásig.

TRAKTOROK MINDEN FELADATHOZ – NEW HOLLAND T5 SZÉRIA

Az állattartó gazdaságok sokrétű munkáihoz univerzális, megbízható traktorokra van szükség. Ezt nyújtja a **New Holland T5 sorozat**. A 90-100 LE teljesítménykategóriába tartozó, kompakt T5S modellek „gazdaságos” **műszaki kivittel**, ugyanakkor robusztus kialakításukkal ideálisak kisebb telepekre. A 12x12 fokozatos, terhelés alatti irányváltós váltómű kiegészíthető mászófokozatokkal, így akár 20x20-ra bővíthető az előre és hátrameneti **sebességfokozatok** száma. A gépek három pár hátsó kihelyezett hátsó hidraulikával és 540/750 fordulátú **hátsó TLT hajtóművel** rendelkeznek.

A 95-115 LE teljesítményű **New Holland T5 Utility** traktortípus mondhatni „aranyközepű” felszereltséggel rendelkezik. Ebben az esetben egy 24/24 sebességfokozatot kínáló Hi-Lo 40 km/h-s (Dual Command) sebességváltóval, elektro-hidraulikus kapcsolású első-hátsó differenciálzárral szerelt gépről beszélhetünk. Az alapfelszereltséghez tartozik a három pár kihelyezett hidraulika, az elektromos vezérlésű hátsó emelőszerkezet vagy éppen az 540/750/1000 fordulátú hátsó kardánhajtás. A 2025-ös modellévű gépeknél az új opcióval rendelhető rugózott fülke legalább 25%-al növeli a gépkezelő kényelmét.

A **New Holland T5 Electro Command** traktorok alapfelszereltségben rugózott kabinnal, opcióban pedig rugózott híddal is rendelhe-

tőek. A 16/16 sebességfokozatot kínáló csoport powershift erőátvitel lehetővé teszi, hogy a joystick karon lévő két nyomógombbal a gépkezelő terhelés alatt 8 sebesség között fel-le váltson, harmadik gombbal pedig a csoportváltás hajtható végre. Alapfelszereltség az elektronikus helyzet-, erő- és vegyes szabályzású gyorscsatlakozókkal és teleszkópos stabilizátorokkal ellátott hárompont emelőberendezés, ami a sárvédőről is vezérelhető.

A **T5 Dynamic** modellek már a három sebességcsoporttal, 24x24 sebességfokozattal, csoportonként 8 fokozattal rendelkező, duplakuplungos Dynamic Command sebességváltóval érhetők el, amely hatékonyabb üzemanyag-felhasználást és továbbfejlesztett automata funk-

ciókat kínál. A New Holland T5 DC/AC traktorok ráadásul a legújabb, Stage V kompatibilis, 4,5 literes NEF motorokkal szerelték.

A **T5 Auto Command** fokozatmentesen változtatható áttételű vagy más néven **CVT sebességváltójánál egy hidrosztatikus hajtásegység és mechanikus áttételek kombinálásával valósítható meg**. A többszörösen díjnyertes jobb oldali SideWinder II kezelői kartámasz valamint az érintőképernyős IntelliView IV. Plus monitor az alapfelszereltség része. Az integrált vezérlőpanelt egy praktikus kezelőszerv, amely gyors hozzáférést biztosít az olyan funkciókhoz, mint pl. a Terralock™ vonóerő vezérlő rendszer, az automata TLT és differenciálzár, a hátsó hárompont emelése-süllyesztése, vagy a mellső hídrugózás ki-be kapcsolása.

PÖTTINGER - A SZÁLASTAKARMÁNY SPECIALISTÁJA

A Pöttinger teljes gépsora kiváló minőségű, tiszta takarmány előállítását biztosítja, legyen szó front- vagy hátsó függesztésű kaszákról, rendterítőkről, illetve rendképzőkről.

A **NOVACAT ALPHA MOTION** frontkaszák tökéletes talajkövetéssel, alacsony teljesítményigénnyel és szerszám nélküli karbantartással üzemeltethetőek. A **NOVADISC** oldalsó felfüggesztésű hátsó kaszák kis önsúlyuk révén akár 40 LE teljesítményű traktorral is biztonságosan használhatók.

A **HIT sorozatú rendterítők** és a **TOP rendképzők** garantálják a takarmány kíméletes és tiszta feldolgozását, a **MULTITAST** keréknek és az állítható fogkaroknak köszönhetően a szennyeződések minimálisra csökkenthetők.



PRECÍZ BÁLÁZÁS TÖBBFÉLE MEGOLDÁSBAN

A takarmány minőségét alapjaiban határozza meg a bálázás technológiája. A kisebb gazdaságok számára a **New Holland Roll-Bar 125 fix**

kamrás bálázó kínál megbízható, egyszerűen karbantartható megoldást. A professzionális kategóriát és a nagy teljesítményt a rendkívül intenzív használatra fejlesztett **Pro-Belt 165/190** típusú, változó kamrás gépek szavatolják. Ezen két bálázócsalád között találhatók a magyarországi körülményekhez rendkívül ideális **New Holland Roll-Belt változókamrás bálázók**.

A 90-150 cm vagy 90-180 cm között 5 cm-enként tetszőlegesen állítható bálaméret, a kabinból szabályozható tömörség, valamint a dupla tömörítő rendszer rendkívüli rugalmasságot és magas bálaminőséget biztosít.



A számos bálázótípushoz elérhető **New Holland CropCutter™** vágószerkezet tovább fokozza a minőséget. A késekből álló rotoros szeletelő rendszer 15, 7 vagy 3 kés aktiválásával a megszabott méretre darabolja a növényt. Ezzel egyenletesebb anyagáramlást, jobb bálafarmázást tesz lehetővé, és növeli a bála tömörségét.

NEM CSAK TALAJMŰVELÉSRE ÉS VETÉSRE...

Egy állattartó gazdaságban elengedhetetlen a kiváló minőségű, megbízható vetőgép, miközben a talajmunkákat a lehető legoptimálisabb időpontban, okserűen érdemes elvégezni. A Kverneland széles gépválasztéka mindezekben hatékony és megbízható megoldásokat nyújt, de a gyártó bálabontói is magas minőséget képviselnek. Az állattartás során a bála

szétterítése gyakran idő- és munkaerő-igényes feladat, ám a **Kverneland bálabontói** ezt a folyamatot felgyorsítják. Robosztus felépítés, gyors bálaelőkészítés és a pontos szórás kép jellemzi a gépeket. A 2-től 4,2 köbméteres bálakamráig elérhető típusok mindegyike nagy kapacitású, így ez a mindennapi feladat rövid idő alatt elvégezhető.

TRÁGYAKEZELÉS, BÁLASZÁLLÍTÁS, RAKODÁS

Mindezek mellett az AGROTEC számos megoldást kínál a logisztika és a trágyakezelés terén is. A **New Holland teleszkópos rakodógépei** rendkívül jól manőverezhetők, és komoly emelési kapacitással rendelkeznek. Szintén nagy választékban érhetők el a **kompakt gumike-rekes homlokrakodók**. A **csúszókormányzá-sú gépek** pedig a legkisebb állattartó telepen is jó szolgálatot tesznek.

A **FLIEGL** termékei a bálahordástól az állat-szállításon át a trágyakezelésig számos feladatban jelentenek hatékony megoldást, de kiemelhetők a hígtrágya-kijuttató megoldásai, ahol komplex termékkörrel rendelkeznek akár a terítők, kijuttatók tekintetében is.

A **Kongsilde** teljes etetőkocsi-palettáját kifejezetten a profi állattenyésztőknek fejlesztették ki, méghozzá számos kivitelben, hogy az bármilyen állattartó telephez illeszkedjen. A kínálatban megtalálható az oldalajtós, a sarokajtós, valamint a szállítószalagos kiosztás is.

A nagy teljesítményű **New Holland FR** önjáró szálaskarmány-betakarítók aprítási mi-

nősége és szemroppantása kiváló. A 710 mm átmérőjű szecskázó dob, az ActiveLOC™ automatikus szecskaméret-állítás és az IntelliFill™ pótkocsi-detektor mind azt szolgálják, hogy a betakarítás gyors és veszteségmentes legyen. A tágas, zajszigetelt kabin és a felhasználóba-rát, könnyen átlátható vezérlés kiemelkedő kezelői komfortot biztosít a hosszú munkanapokon.

MINDEN IGÉNYT KIELÉGÍT

Az AGROTEC gépkínálata tényleg **minden igényt kielégít**, ráadásul a vállalat szakemberei az **alkatrész- és szervizszolgáltatásra is nagy hangsúlyt fektetnek**. Jól tudják ugyanis, hogy az állattenyésztésben nincsen megállás. Az etetés nem maradhat ki, a szálaskarmány-betakarítás időjáráshoz kötött, szükség esetén tehát a hatékony és gyors segítség kiemelkedően fontos. Ebben pedig az **AGROTEC mindig megbízható partnere az állattartó, állattenyésztő gazdálkodóknak**.



Géptérképesítő kereső:
további információért
olvassa be okostelefonjával
a QR kódot!

www.agrotec.hu



FJ Dynamics AT2 márkafüggetlen elektromotor rendszer 2,5 cm pontossággal.



**Új belépő szintű
precíziós márka
az Agrotec
Magyarország Kft.
kínálatában.**

Bevezető akció:

1 990 000 Ft+áfa
2 év ajándék RTK korrekciós
szolgáltatással, helyszíni
beüzemeléssel és oktatással

Dr. Virág István
Precíziós gazdálkodási
termékmenedzser
virag@agrotec.hu
+36303249528

Finanszírozással,
műszaki részletekkel
és árakkal kapcsolatban
keresse a területileg
illetékes géptérképesítőinket!



MÉZÉDES DINNYE

Sárbogárdról-

sikeres termesztés

az IKR Agrár

TÁMOGATÁSÁVAL



Közel harminc éve termeszt dinnyét a sárbogárdi Horváth Ferenc és felesége, Horváth Tünde. Kihívásokat bőven tartogattak számukra az elmúlt évtizedek, de sosem adták fel. Az általuk termesztett dinnyék ízét nem csupán a napsütés és a jó fajta határozza meg, hanem egy átgondolt, évről évre fejlesztett termesztéstechnológia, amelyben kiemelt szerepe van az IKR Agrár Kft. szakmai támogatásának és inputanyagainak.

„1997-ben kezdtük el a gazdálkodást a feleséggel Sárbogárdon – idézi fel a kezdeteket Horváth Ferenc. - Akkor 22-23 hektárt műveltünk meg, ebből egy hektáron már akkor is dinnyét termeltünk. Az édesapám példáját követve vágtunk bele, aki a munkája mellett mindig foglalkozott növénytermesztéssel. Mindig volt traktor és dinnye is a háznál – ez nálunk hagyomány.”

A családi gazdaság mérete mára 40 hektárra bővült, ahol a klasszikus szántóföldi növények – búza, kukorica, napraforgó, repce – mellett ma is egy hektáron termelnek dinnyét. Az évek során azonban rengeteget változott a technológia. A tápkockás palántanevelést felváltotta a préselt tőzeges módszer, majd az oltott palánták használata.

„A 90-es évek végén még a cecei Sárréten vágott gyepéglákba vetettük a dinnyét, és abban neveltük meg a palántát. Akkor még talajtakaró fóliát sem használtunk, illetve az összes palántát egyszerre ültettük ki. Az évek során a tápkockás palántanevelésről áttértünk a préselt tőzegre, és abba vetettük bele a dinnyemagot. Később elkezdtek használni mi is a talajtakaró fóliát, majd a fátlyófoliát, de ez még mindig öntözés nélküli, és saját gyökéren nevelt dinnye volt.”

2010-ben úgy döntöttek, hogy ismét új utat kell keresni. Abban az évben ugyanis a hirtelen lezúduló, nagy mennyiségű csapadék tönkretette a termésük legjavát. Észrevették, hogy azoknak a termelőknek, akik oltott gyökéren neveltek dinnyét, jobban bírták a palántáik az időjárás szélsőségeit.

„A testvéreméktől és a környékbeli gazdáktól megtanultuk, hogyan kell oltani, és azóta is ezt a módszert használjuk. Bár többször is megfordult a fejünkben, hogy abba kellene hagyni a dinnyetermesztést, de rájöttünk, hogy a kihívásokkal úgy tudunk megküzdeni, ha folyamatosan fejlesztjük a technológiát. 7-8 éve már csepegtető öntözést is használunk, és a vízzel együtt tápanyagot is kijuttatunk.”

AZ IKR AGRÁR PARTNER A SIKERES TERMESZTÉSBEN

Horváth Ferenc és felesége a dinnyéhez szükséges inputanyagokat az IKR Agrártól szerzi be. Az együttműködés kulcsát a megbízhatóság és a komplex kínálat jelenti.



„Nálunk mindent egy helyről be lehet szerezni, ami a kertészeti kultúrák termesztéséhez szükséges – hangsúlyozta Szána Márton, az IKR Agrár kertészeti szaktanácsadója. – A vetőmagokat, a palántaneveléshez szükséges tőzeget, az alapműtrágyát, a vízzeloldható mono- és komplex műtrágyákat, a biostimulátorokat, az öntözéshez szükséges csepegtető szalagokat, a bakhát fóliákat, a sátor-, fátlyol- alagút- és a lebomló talajtakaró fóliákat is be tudják szerezni tőlünk. Emellett folyamatos szaktanácsadással is segítjük partnereinket.”

A növények tápanyagellátása átgondolt rendszer szerint zajlik. Az IKR Agrár által javasolt komplex műtrágyák és tápoldatok minden fejlődési fázisban optimális összetételűek.

„Alap műtrágyának egy kálium túlsúlyos kertészeti komplexet szoktunk ajánlani. Sárbogárdi partnerünk az ICL termékét használja, ami burkolt nitrogént tartalmaz, tehát 2-3 hónapig fokozatosan tárol fel a hatóanyag, nincs kimosódás, nincs leköötődés, nem illan el. Az ültetés utáni időszakban a Haifa Polyfeed 15-30-15 foszfor-túlsúlyos komplex műtrágyával támogatjuk a gyökérképződést, majd a nitrogén-foszfor-kálium arányban kiegyenlített termék, a Haifa Polyfeed 20-20-20 NPK következik. Emellett a tenyészidőszak során folyamatosan használják a Ducanit kalcium-nitrátot. Az érés

idején a kálium-túlsúlyos műtrágyák a cukortartalomért, az ízért és a szép színért, méghozzá a Haifa Polyfeed 12-5-40 és 9-12-36 termékek felelnek” – emelte ki Szána Márton, akitől megtudtuk, Epsotop keserűsőt is használ Horváth Ferenc a tápoldatozáshoz, ami szépen zöldíti a növényeket.

A Horváth család számára fontos a gazdálkodás során a környezetvédelem is, ezért a lebomló ReyfilmBio fólia mellett döntöttek. „Ez egyrészt egy környezettudatos megoldás, másrészt pedig jelentős munkaerőt és költséget spórol meg. A fóliát nem kell felszedni, nem kell elszállítani, ami hatalmas könnyebbség” – tette hozzá Szána Márton.

A gazdálkodásban fontos szerep jut a gépeknek is. A területen egy, az IKR Zrt-től újonnan vásárolt New Holland TL90A típusú erőgéppel segíti a munkát. Az ültetéshez egy olasz csészés palántázót, az alagútfolia kihúzásához pedig egy magyar fejlesztésű gépet használnak.

MI A MÉZÉDES DINNYE TITKA?

A termelő a fajtaválasztásban is a jól bevált hibridekre esküszik, amik már bizonyítottak az évek során. „Nem szeretek kísérletezni a fajtákkal, ha valami bevált, annál maradunk. A lényeg pedig, hogy éretten szedje le a termelő a dinnyét. Ez a szántóföldön dől el, nem az árusítóhelyen. Olyan termelőt kell keresni, aki ebben nem ismer kompromisszumot” – javasolja Horváth Ferenc, akitől megtudtuk, hogy a megtermelt dinnye 70-80 százalékát közvetlenül értékesítik a vásár-



lóknek helyben, Sárbogárdon. A fennmaradó mennyiséget néhány megbízható viszonteladóhoz juttatják el.

Sárbogárd térségét az IKR Enyingi Területi Központja szolgálja ki, ahonnan nagyon rugalmasan és gyorsan megkap a Horváth család minden input anyagot. „Bármilyen problémával fordulok hozzájuk, mindig tudnak segíteni. A termelés minden szegletét le tudják fedni input anyagokkal. Egy helyen mindent megkapok, ami szükséges, és mindent kiszállítanak a telephelyünkre” – sorolta azokat az előnyöket Horváth Ferenc, ami miatt az IKR Agrárt választotta.



KERTÉSZETI SZAKTANÁCSADÓINK :

Szána Márton (Dunántúl)
+36 20 342 8628 • szana.marton@ikragrar.hu

Csabai Róbert (Demeccser)
+36 20 353 7942 • csabairobert@ikragrar.hu

Sápi Anikó (Orosháza)
+36 20 287 9994 • sapia@ikragrar.hu

Tóth Gergely (Kecskemét)
+36 30 479 0587 • toth.gergely@ikragrar.hu



„Az édes teher”

Egy **GAZDA,** — aki a földre írja **A CSALÁD** történetét —

Ha egy szelet kenyér mellé történetet is adnánk, Varga Balázs neve ott lenne az első sorok között. A Nyárádon gazdálkodó családi vállalkozó életútja nemcsak a magyar agrárium kihívásait tükrözi, hanem példát is mutat, hogyan lehet generációkon átívelően építkezni – a szó szoros és átvitt értelmében is.

GYÖKEREK ÉS ÚJRAKEZDÉS

A Kisalföld szívében fekvő Nyárádon gazdálkodik Varga Balázs, aki egy többgenerációs szántóföldi növénytermesztő családi gazdaságot vezet. A kezdetek nem voltak könnyűek: a nagyszülők földjeit az 1950-es években államosították, így az agrárhagyományok egy időre – édesapja korában – megszakadtak. Az 1990-es rendszerváltás azonban lehetőséget adott a földek visszaszerzésére – Balázs számára pedig a szimbolikus és valós értelemben vett újrakezdésre.

A 16 HEKTÁRTÓL AZ 500-IG

„A kezdeti 16 hektáros gazdaságot mára 500 hektárra bővítettük” – meséli. Az első vetés még tavaszi árpa és kukorica volt, amit sertésenyésztés is kísért, de azóta kizárólag növénytermesztésre fókuszálnak. A gazdaság ma búzát, őszi árpát, kukoricát, napraforgót és szálas tömegtakarmányt is termeszt.

KIHÍVÁSOK ÉS KITARTÁS

El kell mondani, a siker mögött Balázs családjában is nehéz évek állnak. A pénzügyi és a korszerűtlen géppark miatt az első időszak igazi túlélés volt. „Minden bevételtem visszaforgattam a gazdaságba, szinte napról napra éltünk” – emlékezik vissza. Mégis megérte: a gazdaság fejlődött, és a család is megerősödött – ahogy fogalmaz, „a bajban mindig összetartunk”.

CASE IH A FEJLŐDÉS SZOLGÁLATÁBAN

A fejlődés egyik mérföldköve a gépesítés volt. Az első Case IH gép – egy használt Puma 225 CVX – 2018 tavaszán érkezett a gazdaságba, majd egy másik használt példány is követte. A jó tapasztalatoknak köszönhetően ma már két új modell, egy Optum 270 CVX AFS és egy Puma 260 CVX AFS dolgozik a földeken. A következő terv pedig egy 150 lóerős Maxxum beszerzése.

A GYÖKEREK EREJE

Ami azonban minden gépnél fontosabb, az az örökség szellemisége. Balázs számára a legnagyobb érték, amit őseitől kapott, a föld szeretete és tisztelete – és ezt szeretné továbbadni.

„A kitartás mindig kifízetődik. Gyermekemet is erre tanítom: tartसानak ki a terveik mellett.” Ez a szemlélet már meg-

hozta termését: fiatalban is kialakult a kötődés az agráriumhoz, és ő maga már első unokás nagy-papaként gondolt a jövőre.

„Az én feladatom, hogy a gazdaság működését biztosítsam. De tudom, hogy egyszer tovább kell adnom. Ez az édes teher, amit örömmel viszek tovább – és majd az unokáim is.”



AGRONOMIC DESIGN TOUR 2025



Az Agronomic Design Tour rendezvénysorozat már sokak számára ismerősen csenghet. A tavalyi Mezőhegyesen tartott nagy sikerű roadshow után idén is hatalmas lendülettel vágunk bele a szervezésbe, melynek apropója nem más volt, mint az első Case IH Axial-Flow AF10-es gépóriás Magyarországra érkezése.

A neves gyermelyi vállalatcsoport biztosította számunkra a helyszínt, ahol meghívottaink élőben is megcsodálhatták az új, nagy kombájnt, egy MacDon FD241 12,5 méter széles vágóasztal kapcsolattal.

Az időjárási körülmények következtében, a sok esőzés miatt ezúttal a szántóföldi gépbemutatót sajnos nem tudtuk megvalósítani, így elméletben mutattuk be a nagyérdeműnek a gépet és a kapcsolódó precíziós megoldásokat.

Nem titok, hogy mivel is tud többet ez a modell: 778 LE, 50 %-kal nagyobb leválasztási felülettel rendelkezik, valamint 20%-kal kevesebb az üzemanyag felhasználása az új hajtásláncnak köszönhetően. Akár 18 méteres vágóasztallal is tökéletesen működik, emellett 170 tonna/óra anyagáram produkálásra is képes.

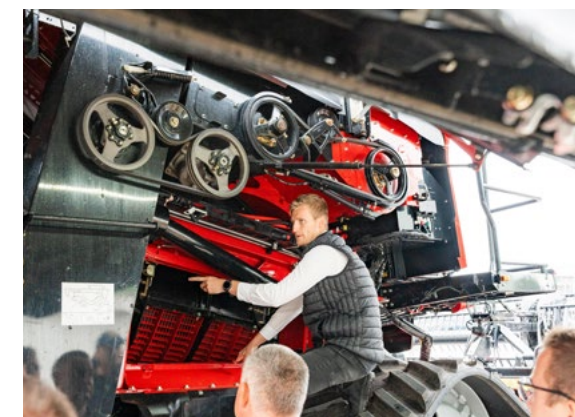


A program részeként a résztvevők betekintést nyerhettek a Gyermelyi Zrt. működésébe és történetébe, továbbá az Euroleasing Zrt. mezőgazdasági gépfelújítás témában informatív segítséget nyújtott az érdeklődőknek.

Kiemelt partnereink számára a program ebéd után lövészettel, majd borkóstolóval folytatódott, végül közös vacsorával ért véget.

Méltón megünnepeztük, hogy a Case IH hazánkban is megmutatta mi a jövő az Axial-Flow kombájnszériának a továbbfejlesztésével.

Köszönjük minden kedves partnerünknek a megtisztelő részvételt, reméljük hamarosan találkozunk a következő rendezvényünkön!



TERMÉNYPIACI KÖRKÉP

A gabonapiac az új termés betakarításához közeledve az idén sem hazudtolta meg magát, a rengeteg hír és információ – amik jellemzően egy időben ellentétes jelentéssel is bírhatnak – vegyes várakozásokat ébresztenek a piaci szereplőkben. Ráadásul és most már évek óta elmondható, hogy a regionális piac mellett regionális problémákkal szembesülünk évről-évre. Regionális piac alatt azt értem, hogy hazánkban és a környező országokban olyan jelentős feldolgozó kapacitások épültek fel, amelyek miatt a termények helyet találnak szűkebben vett környezetünkben. Gondoljunk csak a kukorica ipari felhasználóira, legalább nyolc nagy üzem versenyez egymással a térségben, vagy a napraforgó feldolgozó kapacitásokra. De új búza és árpa feldolgozó üzem is épült a közelmúltban. Regionális problémák alatt pedig természetesen az időjárás alakulását értem (beleértve a Duna vízállásának bizonytalanságát is), Magyarország epicentrummal újabb száraz május-június időszakon vagyunk túl. A két említett tényező, a megnövekedett igények és a kevesebb termés merőben alakította át a termények kereskedelmét az elmúlt öt-hat évben. Gondoljunk csak bele, a 9 fő szántóföldi kultúránk termése 2016-ban megközelítette a 20 millió tonnát, 2022-ben a 11 milliót sem érte el, az idén pedig valahol 13-14 millió tonna

árulapot termelünk meg. Nagy szerepe volt évekkal ezelőtt a délre irányuló dunai kereskedelemnek, ahol rend szerint több millió tonna gabona kereskedelme zajlott Constanta-i irányba. Az idén nincs tudomásunk arról, hogy ebben az irányban indítottak-e egyáltalán hajókat búzával vagy kukoricával. Mindeközben a világpiac jó terméskilátásokkal számol minden termény esetében.

Ha a **búza** helyzetét nézzük, a világ termelése az USDA szerint nőni fog az idén 8-9 millió tonnával (1. ábra), de ami számunkra érdekes, hogy az EU termelésének köszönhetően van növekedés. A tavalyi 122 millió tonna helyett 136,5 millió szerepel az előrejelzésben, ami elsősorban a francia terméstöbblet eredménye. Nagy kérdés az orosz és ukrán búza idei termése, a hírek időjárási problémákról szólnak tavasszal, de ez a számok szintjén nem mutatkozik egyelőre. Sőt, egyes elemzők szerint az orosz termés el fogja érni a 85 millió tonnát az USDA által becsült 83 millióval szemben. A tőzsdei árak ennek megfelelően nyomottak (2. ábra), ám ne feledkezzünk meg két nagyon fontos dologról. A pénzügyi alapok hatalmas volumennel és ezen belül is óriási short pozícióval rendelkeznek az EURONEXT-en (tehát eladtak folyamatosan, jelenleg 13 millió tonna nagyságrendben), valamint az EU búza je-

lentős versenyhátrányban van a gyenge dollár miatt. Ha bármi változás következne be bármelyik téren az elmozdíthatja az árszinteket, amelyek jelenleg nagyon alacsonyak a tényleges fizikai árszintekhez képest.

Hazánkban az aratás elkezdődött, a júliusban napvilágot látott hivatalos vetésterület 977 ezer hektár lett, ami nagyságrendileg 50 ezer hektárral több, mint amit eddig gondolt a szakma. Az első vágások vegyes képet mutatnak, az Alföldön 4-6 tonna közötti hozamokról számolnak be, a Dél-Dunántúlon viszont nem ritkák a 7-8 tonnás termések sem. Az esők előtt levágott minőségek jobb évjáratra utalnak, a siker és fehérje paraméterek mellett az alveográfus értékek is jobbnak tűnnek a tavalyihoz képest. Az egyes helyeken lezúduló, akár 60-80 mm csapadék viszont bizonyosan ront a minőségen, így teljes képet csak július végén fogunk kapni a minőségi paraméterek tekintetében. Az export egyelőre nem működik megfelelően az említett nyomott tőzsdei áraknak köszönhetően, igaz a kínálati oldal is nagyon gyenge. Az előre értékesített búza mennyisége elhanyagolható, és úgy tűnik az értékesítést a termelők inkább az aratás utáni időszakban tervezik, miután a tételek minősége is ismertté válik.

Az **árpa** betakarítása a végéhez közeledik, ahol az idén 276 ezer hektárról várunk 1,6-1,7 millió tonna termést. A magyar felhasználás valamivel 1 millió tonna alatt van, így exportra is jut majd. Az évjárat kiváló, minőségileg kifogástalan, nem ritkák a 68-69 hektolitertőmegű tételek sem. A piac egyértelműen belöldi, a sertés integrációk, takarmánykeverő üzemek nagyon aktívan vásárolnak ebben az időszakban. A betakarítás kezdete óta 10-15% áremelkedést tapasztalhatunk, egyes paritásoskon az ár elérte a 70.000 Ft/t árszintet is. Az export lehetőségek limitáltak, az olasz piac nem vásárol jelenleg Magyarországról, idő kérdése mikor indul meg a forgalom.

Az új termésű **kukorica** fejlődésének is nagy szerepe lesz ebben. Az árpa áremelkedését is részben a júniusi aszály idézte elő, amely egyes állományokban visszafordíthatatlan károkat

okozott. Az utolsó pillanatban érkezett jelentősebb mennyiségű csapadék a jobb kukoricákat megmentette, így nagy eséllyel elkerülhetjük a 2022-es katasztrofális termés kiesést. Az új termésű ár magas szinteken mozog, igaz termelői eladásról nem beszélhetünk, érthető módon mindenki óvatos. Meg kell jegyezni, hogy ezeken a magasabb árakon már az import kukorica is helyet találhat magának a magyar piacon, elsősorban a lengyel kereskedők eladási szándékát tapasztaljuk. Az ő termésű készletek már alacsony szinten mozognak, az igény természetesen megvan az ő kukoricára feldolgozó és export irányba is. A gabonák kereskedelme és ármozgása tehát sok tényezőtől függ, de elsősorban a tőzsdei mozgásokat, az EUR/HUF és EUR/USD árfolyamokat, valamint a kukorica hazai és Európa terméskilátásait kell nyomon követnünk az előttünk álló időszakban.

A hosszú száraz időszak után, június végén kezdődött a **repce** betakarítása. Régen látott alacsony vetésterület aratásának álltak neki a gazdák. A július 1-i legutolsó hivatalos adatok szerint, az elvetett 144 ezer hektárból 31,5 ezer hektárt takarítottak be a termelők. Ez a terület mintegy 20 százaléka, 2,3 t/ha országos termésátlaggal. A vármegyei átlagok 1,5 és 3,1 t/ha között szóródtak. Az azóta eltelt 10 napban 4 t/ha üzemi szintű termésátlagokról is érkeztek hírek. Remélhetőleg az országos termésátlag is javulni fog.

Jó lenne, ha sikerülne növelni a repce vetésterületét, de minimum megállítani a további csökkenést. A probléma nem csak minket foglalkoztat. Az Aratási Koordinációs Bizottság július 2-i ülését követő sajtótájékoztatón elhangzott, hogy cél a 200.000 hektáros vetésterület elérése, elkezdődtek az ezzel kapcsolatos egyeztetések. Természetesen ez elsősorban a termelői társadalmon múlik, hiszen végső soron ők döntenek, milyen vetésszerkezetet alakítanak ki.

Szűkebb pátriánkból kitekintve, az Európai Unióban mintegy 400 ezer hektárral nőtt a repce összes vetésterülete (5,64 millióról 6,07 millió-ra). A 2025 évi termésre vonatkozó mennyiségi előrejelzés is meghaladja a tavalyit. A legutolsó becslés 19,2 millió tonna a tavalyi 17 millióval szemben. Érdemes megemlíteni Romániát, ahol duplájára nőtt a vetésterület. A nagyságrend tekintélyes, a várható termés 2,28 millió tonna a 2024-es 1,13 millióval szemben. Kitűnő alapanyag bázist jelent a régiós cseh, német, osztrák, magyar gyáraknak, működő vasúti és közúti logisztikával.

A világ össztermése várhatóan nő a 2025/26 szezonban mintegy 77 millió tonnára, azonban az alacsony átmenő készletek miatt a felhasználható mennyiség csökken. A három fő

exportforrás Ukrajna, Kanada és Ausztrália termelése egyenként és összességében is kevesebb lesz az elmúlt évinél. Ukrajna 2024 július és 2025 június közötti időszakban 3,1 millió tonna repcét exportált. Ezzel szemben az idei várható termés 3 millió tonna, amelyet nyilvánvalóan nem szállítanak teljes egészében külföldre. A helyzetet bonyolítandó Ukrajnában, a helyi feldolgozók védelme érdekében felmerült a repcére és szójababra kivetendő 1 %-os exportadó ötlete, amelyet egyelőre nem vezettek be.

A 3. ábra mutatja a repce tőzsdei árváltozását a párizsi tőzsdén. Az izraeli-iráni háború természetesen hatással volt a repce árara. Irán jelentős olajtermelő, a Hormuzi szoros a világ olajkereskedelmének egyik fő ütőere. Ha ott bármilyen, az olajtermelést veszélyeztető esemény történik, az általában a nemzetközi ásványolajárak emelkedésével jár. Ez történt júniusban is. A növényi olajok jelentős része bioüzemanyagként kerül felhasználásra, ára összefügg az ásványi olajokéval, így az alapanyagként szolgáló repce ára is nőtt. Júniusban 1 éves csúcsra került repce jegyzése. Ez különösen annak fényében szép teljesítmény, hogy az elmúlt időszakban jelentősen erősödött az euro a dollárral szemben.

Magyarországon az utóbbi évek nagy nyertese a **napraforgó**. Sohasem haladta meg a vetésterület a 700 ezer hektárt, hivatalosan ez most 715 ezer hektár. Nem egyszeri fellángolás ez a nagyságrend, hiszen az elmúlt öt évben sohasem csökkent a vetésterület 650 ezer hektár alá. Jelentős feldolgozó kapacitás épült ki az országban, fejlett adminisztratív és logisztikai háttérrel. Minden adott ahhoz, hogy az alapanyag alacsony környezetterheléssel jusson el a gyárakba.

Sajnos, az aszály a napraforgót sem kímélte, rekordtermés biztosan nem lesz. Bízunk benne, hogy a júliusi esők segítettek. Izgatottan

1. ábra A VILÁG BÚZA TERMÉSE IDÉN ÉS TAVALY (EZER TONNA, FORRÁS USDA)		
ORSZÁGOK	2024/25	2025/26
Kína (júl-jún)	140 099	142 000
EU-27 (júl-jún)	122 123	136 550
India (ápr-máj)	113 292	117 510
Oroszország (júl-jún)	81 600	83 000
Kanada (aug-júl)	34 958	36 000
Ausztrália (okt-szept)	34 110	31 000
Pakisztán (máj-ápr)	31 438	28 500
Ukrajna (júl-jún)	23 400	23 000
Törökország (jún-máj)	19 000	19 000
Kazahsztán (júl-jún)	18 577	14 500
Argentína (dec-nov)	18 538	20 000
Irán (ápr-márc)	16 000	14 000
Egyesült Királyság (júl-jún)	11 146	12 800
Egyiptom (júl-jún)	9 200	9 300
Brazília (okt-szept)	7 889	8000
Egyéb	64 892	61 149
USA (jún-máj)	53 650	52 280
VILÁG ÖSSZESEN	799 912	808 589

várjuk a betakarítást, hogyan alakulnak majd a termésátlagok.

Az EU-ban szintén nőtt a vetésterület, a legutolsó becslések alapján 10,1 millió tonna várható a 2024. évi 8,6 millió tonnával szemben.

Nemzetközi szintén, ha vizsgálódunk, a tavalyi termés magas ára miatt sok termelő döntött úgy, hogy növeli a vetésterületet a többi növényi kultúra kárára. Ez meglátszik az előrejelzésekben is, a világ össztermését 60,5 millió tonnára becsülik, szemben az elmúlt évi közel 55 millió tonnával.

Ha ebből kiemeljük a napraforgó világpiac két nehézsúlyú játékosát, Oroszországot és Ukrainát, a fentiekből sejthetően, itt is növekedést várnak az elemzők. A tavalyi 29 millió tonnával szemben, az idei termést illetően 33 millió tonna a várakozás a két ország összesített termésére.

Pint Tamás, Egri Lajos



2. ábra A búza tőzsdei ára Európában (EURONEXT) 2025. szeptemberi határidőre (barchart.com)



3. ábra Repce tőzsdei (Matif) árváltozása a 2025. augusztusi határidőre (www.barchart.com)

100 tonna óránként

NEW HOLLAND CR11

*- TELJESEN ÚJ KOMBÁJN,
KOMPROMISSZUMOK NÉLKÜL*

Nagy teljesítmény, minimális szemvesztés, megbízható működés, automatikus megoldások.

Ezek jellemzik az új New Holland CR11 kombájnokat, amelyek minden korábbinál gazdaságosabbá és hatékonyabbá teszik a betakarítást. A gép óránként akár 100 tonna gabonát is képes lekezelni, ami önmagában is impozáns – de ez még nem minden.



A New Holland CR11 nem a CR széria korábbi tagjainak „ráncfelvarrott” változata, hanem egy majdnem évtizedes fejlesztési munka önálló eredménye és terméke: egy teljesen új koncepcióval megalkotott betakarítógép, aminek alkatrészei 90 százalékban teljesen újak.

A LEGNAGYOBB ÚJÍTÁS: TWIN CLEAN RENDSZER

Az egészen elképesztő, óriási teljesítményt többek között az szavatolja, hogy a rotorok szélesebbek lettek, méghozzá rotoronként 2 collal, vagyis 5 centiméterrel. Ez pedig kihat az egész terménycsatornára. Ehhez igazodik a megerősített, szintén szélesebb ferdefelhordó, ami elengedhetetlen a nagyobb, nehezebb vágóasztalokhoz. A rotorok teljes hossza is mintegy 1 méterrel nőtt, ezzel jelentősen emelkedett a leválasztási felület. Mindennek megfelelően a rostaszerkezetet is teljesen újratervezték.

A CR11 egyik legnagyobb újítása a Twin Clean rendszer. A hosszú és széles előkészítő asztalt két felső és két alsó rosta követi, a tiszta magot pedig két kihordó csiga továbbítja a magfelhordón keresztül a 20 000 literes tartályba.

ÚJ MOTORELRENDEZÉS, MEGBÍZHATÓ HAJTÁSLÁNC

A rotorok meghajtása egy CVT hajtóművön keresztül történik, amely hidraulikusan, a fülkéből visszaforgatható – így az esetleges elakadás gyorsan és biztonságosan megszüntethető. A CR11-ben a motort nem keresztben, hanem hosszirányban helyezték el, a rotorokkal párhuzamosan. Ez a kialakítás lehetővé teszi, hogy a motor közvetlenül, egyenes vonalban adja le a nyomatékot, így csökken a hajtáslánc vesztesége, és javul a teljesítményátvitel hatékonysága.

A 775 lóerős FPT Cursor 16 motor a legnehezebb körülmények között is bőséges tartalékot biztosít. A 20 000 literes magtartályhoz 210 liter/másodperc sebességű ürítőrendszer társul,

így a teljes tartály alig több mint másfél perc alatt kiüríthető.

Bár a gép mérete jelentősen nőtt a CR10.90-es szériához képest, a teljes tömege mégis mintegy 500 kilogrammal, vagyis 4–5 százalékkal kisebb lett – ami üzemanyag-fogyasztás szempontjából is kedvező. A fejlesztők a lánchajtást teljesen mellőzték, a hajtásláncban kizárólag ékszíjakat, kardántengelyeket és hidraulikus elemeket találunk.

SZÁRMARADVÁNY-KEZELÉS ÚJ ALAPOKON

A CR11 hátulján nem találunk önálló pelyvaszórót, ugyanis azt a szecskaterítővel együtt egyetlen kompakt, hidraulikusan működtetett egységbe integrálták. A rendszer radarszenzorok segítségével automatikus szélkompenzációra képes, és akár 18 méteres vágóasztal esetén is biztosítja a szármadarvány egyenletes elterítését egy 9 méteres sávban.

A szecskázó forgásiránya is megváltozott: a terményárammal, tehát az óramutatóval meg-

egyező irányba forog, így nem okoz torlódást, és egyfajta szívóhatást is kifejt. A szecskázó vezérlése és a szecskaméret beállítása a fülkéből, hidraulikusan történik, így a gépkezelőnek ehhez nem kell elhagynia a kabinát.

NAGY FELBONTÁSÚ MONITOROK, ALAPBÓL

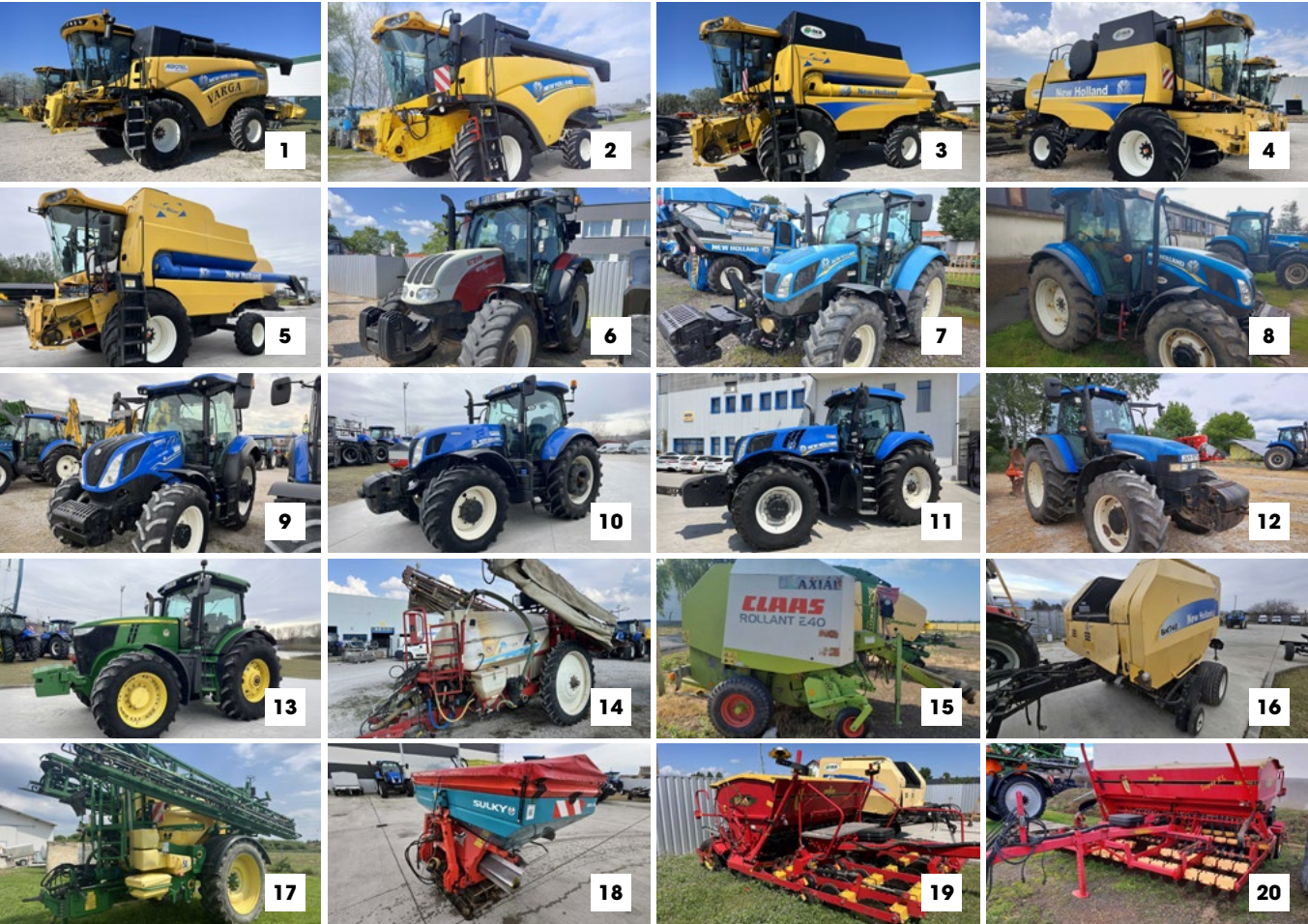
A kabinban alapfelszereltségként két darab nagy felbontású IntelliView 12 kijelző kapott helyet. A gép gyárilag minden fontos precíziós technológiával rendelkezik, beleértve az automata kormányzást és az automatikus terménybeállító rendszert (IntelliSense) is – utóbbi korábban már a CR szériában is bizonyított.



Gépértékesítő kereső:
további információért
olvassa be okostelefonjával
a QR kódot!

A gépekkel kapcsolatos bővebb információkért keresse:
Gyalog Attila • tel.: +36 30 995 0941 • e-mail: gyalog@agrotec.hu

HASZNÁLT GÉPEK



Tipus	Évjárat	Üzemóra	Motor teljesítmény LE	Kiegészítő tartozékok	Nettó ár (forint)
Kombajn					
1. NEW HOLLAND CX8.80	2016	2422/3930	360	6,7m-es Varifeed gabona adapter, szállítókosci, pelyvaszóró, fix rostaszekrény, szalmaszecskázó, fülkéből állítható rosták, diffzár	49 000 000
2. NEW HOLLAND CX6090	2012	3556/4788	330	6,1m-es Varifeed adapter, szállítókosci, 6 szalmarázóláda, szegmens dobkosarak, fix rosta szekrény, diffzár	28 000 000
3. NEW HOLLAND CSX7060	2008	2715/3714	272	5,1m gabona adapter, szállítókosci, szalmaszecskázó, diffzár, fix rosta szekrény, 5 ládás megkímélt gép	18 500 000
4. NEW HOLLAND CSX7080	2009	2835/4022	300	6,1m-es Varifeed gabona adapter, szállítókosci, szalmaszecskázó, fix rosta szekrény, diffzár	17 500 000
5. NEW HOLLAND CSX7080	2007	3034/4720	300	6,1m-es gabona adapter, szállítókosci, szalmaszecskázó, diffzár	15 500 000
Traktor					
6. STEYR 4110 PROFI	2016	7016	110	4,5 literes motor, 16x16 terhelés alatt kapcsolható Powershift váltó, elektromos irányváltó, kabinrügózás, klíma, Multicontroller kartámasz, légrugós ülés, légfék, klíma	16 900 000
7. NEW HOLLAND T5.95 HILO	2016	4256	99	40km/h-s 24/24 fokozatú HI-LO váltó, elektromos irányváltó, 540/540E/1000 kardán fordulat, front hidraulika és TLT, front súly, EDC, pótlás, 2 pár kihelyezett hidraulikakör	12 800 000
8. NEW HOLLAND TD5.85	2013	7986	82	20 x 12 mechanikus váltó irányváltóval és mászó fokozattal, klíma, légfék 18tonna vontatással, front súly, vonófék, 2 pár kihelyezett hidraulika, 540/540E TLT fordulát, pótlás, 2028-ig műszaki vizsga, piros rendszám	7 800 000
9. NEW HOLLAND T5.110 AC	2022	1197	110	40 km/h-s ECO CVT (AutoCommand) váltó, rugózott első híd és kabin, front súly, 540/540E/1000 TLT fordulát, 4 pár kihelyezett hidraulika kör, robotkormány előkészítés, IntelliView IV-es monitor, elektromos parkfék, Deluxe légrugós ülés, újszerű gép akár 3 év kiterjesztett garanciával	29 000 000
10. NEW HOLLAND T7.250 AC	2014	9577	200	50 km/h-s AutoCommand (Vario) váltó, rugózott első híd és kabin, front súly, keréksúlyok hátul, 540E/1000 TLT fordulát, 4 pár kihelyezett elektromos hidraulika kör, robotkormány előkészítés, IntelliView IV-es monitor, elektromos parkfék, légrugós ülés, utasülés	18 900 000
11. NEW HOLLAND T8.410	2016	8605	340	19x4 fokozatú UltraCommand 50km/h-s váltó, rugózott első híd és fülke, klíma, légfék, IntelliView IV-es monitor, kipufogó fék, robotkormány FM750-es monitorral	23 900 000
12. NEW HOLLAND TM155	2004	13800	155	18x6 fokozatú 40km/h-s RangeCommand váltó, rugózott első híd és fülke, felújított motor és váltó, klíma, légfék	8 200 000
13. JOHN DEERE 7260R	2012	7636	260	9 literes JD PowerTech motor, rugózott első híd és kabin, IVT (vario) váltó, 1 éves turbó és hidraulika szivattyú, klíma, légfék, 4 pár elektromos kihelyezett hidraulika kör, front súly, pótkocsi vonófék. Szép megkímélt traktor	23 900 000
Munkagép					
14. BARGAM FOX 3200	2008			3200 literes tartály, 18m-es légzsákos keret, kardán, sebességarányos kijuttatás, Bravo 300S monitor, nyomkövetős vonórúd, 2027-ig műszaki vizsga	2 950 000
15. CLAAS ROLLANT 240	2006			Fix kamrás, 120x125cm bála méret, hálós kötés	1 650 000
16. NEW HOLLAND BR740A	2007			120x 90-150cm méretű változó kamrás bálaázó, rotoros beadagolás, 6db végtelelített gumiheder, monitor, 28000 bála	3 500 000
17. JOHN DEERE 840I	2008			4000 literes tartály, 30m-es keret, nyomkövető vonórúd, légfék, Isobus, sebességarányos kijuttatás, vizsga, megkímélt gép	6 200 000
18. SULKY DPX28	2013			Súly és sebességarányos kijuttatás, ponyvával, 18-24m-es szórótárcsákkal	950 000
19. VADERSTAD RAPID 300C	2001			3m-es mulcsetőgép, rövidtárcsa sorral, monitorral, nyomjelzővel, osztott tartályos, műtrágya kijuttatásra is alkalmas	6 900 000
20. VADERSTAD RAPID 400S	2008			4m-es mulcsetőgép, újszerű vetőtárcsa sorral, magtakaró pálcával, nyomjelzővel szerelt	9 500 000



www.agrotec.hu
info@agrotec.hu

AGROTEC
Magyarország

A gépekkel kapcsolatos bővebb információkért keresse termékmenedzserünket:
Hamvas Szabolcs • tel.: +36 20 310 5928 • e-mail: hasznaltgep@agrics.hu

HASZNÁLT GÉPEK



1

Tipus	Case IH Axial-Flow 8230
Évjárat	2013
Üzemóra	3400/2400
Nettó ár	36 900 000 Ft + 1,5 M Ft levásárolható alkatrész és szerviz csomag
Adapter	9,15 m-es 3050 V gabonaadapter + repce kasza, szállítókocsival



2

Tipus	Case IH Axial-Flow 8240
Évjárat	2015
Üzemóra	3400/2220
Nettó ár	48 000 000
Adapter	7,6 m-es 3050 V gabonaadapter



3

Tipus	Case IH Axial-Flow 9230
Évjárat	2014
Üzemóra	1810/1140
Nettó ár	60 000 000
Adapter	Gyári automata kormányzás - RTK - AFS 700



4

Tipus	Case IH Axial-Flow 7240
Évjárat	2018
Üzemóra	2400/1700
Nettó ár	74 000 000
Adapter	9,15 m-es gyári gabonaadapter szállítókocsival



5

Tipus	Case IH Axial-Flow 7240 hevederes
Évjárat	2017
Üzemóra	2348/1795
Nettó ár	70 000 000
Adapter	AFS Pro 700 monitor



6

Tipus	Case IH Maxxum 115
Évjárat	2021
Üzemóra	827
Nettó ár	28 900 000



7

Tipus	Case IH Optum 300 CVX
Évjárat	2015
Üzemóra	6300
Nettó ár	31 900 000



8

Tipus	Case IH Puma 150
Évjárat	2017
Üzemóra	8010
Nettó ár	21 900 000



9

Tipus	Case IH Quadtrac 450
Évjárat	2011
Üzemóra	8100
Nettó ár	43 000 000



www.agrics.hu
info@agrics.hu

AGRICS
MAGYARORSZÁG



AGRI CS MAGYARORSZÁG TERÜLETI KÖZPONTOK

AGRI CS Abonyi Területi Központ	2740 Abony, Mária Terézia u. 35.
AGRI CS Békéscsabai Területi Központ	5600 Békéscsaba, Gyár u. 4.
AGRI CS Nagyigmándi Területi Központ	2942 Nagyigmánd, Gépállomás u. 1.
AGRI CS Nagykanizsai Területi Központ	8800 Nagykanizsa, Garay utca 19.
AGRI CS Nyíregyházi Területi Központ	4400 Nyíregyháza, Tulipán u. 29. (4. sz. főút mellett Rozsátszőlő)
AGRI CS Simontornyai Területi Központ	7081 Simontornya, külterület 0333/10.

Géptérképítőink, alkatrész értékesítőink és szervizközpontjaink elérhetőségeit megtalálja a weboldalunkon: www.agrics.hu/kapcsolat



AGROTEC MAGYARORSZÁG TERÜLETI KÖZPONTOK

AGROTEC Bajai Területi Központ	6500 Baja, Szegedi út 90.
AGROTEC Demecesteri Területi Központ	4516 Demecester, Várhegy tanya
AGROTEC Enyingi Területi Központ	8130 Enying, külterület 110.
AGROTEC Füzesabonyi Területi Központ	3390 Füzesabony, Hunyadi J. u. 2/a
AGROTEC Kecskeméti Területi Központ	6000 Kecskemét, Szent László krt. 20/a
AGROTEC Komáromi Területi Központ	2900 Komárom, Puskás Tivadar u. 4/a
AGROTEC Berettyóújfalui Területi Központ	4100 Berettyóújfalú, Puskin utca 116/a.
AGROTEC Marcali Területi Központ	8700 Marcali, Trafó u. 326/18.
AGROTEC Orosházi Területi Központ	5900 Orosháza, Belsőhosszúsor 2.
AGROTEC Sárvári Területi Központ	9600 Sárvár, Ipartelep u. 2.
AGROTEC Szekszárdi Területi Központ	7100 Szekszárd, Páskum u. 5.
AGROTEC Szentlőrinci Területi Központ	7940 Szentlőrinc, Törökföld u. hrsz. 1032/3., a 6-os főút mellett
AGROTEC Szerencsi Területi Központ	3900 Szerencs, Ipartelep u. 1.
AGROTEC Szolnoki Területi Központ	5000 Szolnok, Piroskai u. 2.

Géptérképítőink, alkatrész értékesítőink és szervizközpontjaink elérhetőségeit megtalálja a weboldalunkon: www.agrotec.hu/kapcsolat



IKR AGRÁR TERÜLETI KÖZPONTOK

IKR Agrár Nagyigmándi Területi Központ	+36 30 249 9555	nigm@ikragrar.hu	2943 Bábolna, IKR Park Hrsz.: 890.
IKR Agrár Sárvári Területi Központ	+36 30 217 8251	sarv@ikragrar.hu	9600 Sárvár, Ipartelep u. 2.
IKR Agrár Devecseri Területi Központ	+36 70 338 3895	devecser@ikragrar.hu	8460 Devecser, Vasút utca 37.
IKR Agrár Enyingi Területi Központ	+36 30 625 7430	tk.enying@ikragrar.hu	8130 Enying, külterület 0110.
IKR Agrár Marcali Területi Központ	+36 20 376 5580	marctk@ikragrar.hu	8700 Marcali, Puskás Tivadar u. 30.
IKR Agrár Szekszárdi Területi Központ	+36 30 247 9341	szek@ikragrar.hu	7100 Szekszárd, Páskum u. 13.
IKR Agrár Szentlőrinci Területi Központ	+36 30 461 5701	szentk@ikragrar.hu	7940 Szentlőrinc, Törökföld u. hrsz. 1032/3., a 6-os főút mellett
IKR Agrár Bajai Területi Központ	+36 30 552 0138	baja@ikragrar.hu	6500 Baja, Szegedi út 90.
IKR Agrár Kecskeméti Területi Központ	+36 30 747 9099	kecs@ikragrar.hu	6000 Kecskemét, Szent László krt. 20/a
IKR Agrár Szolnoki Területi Központ	+36 30 625 6905	szolnok@ikragrar.hu	5000 Szolnok, Piroskai u. 2.
IKR Agrár Orosházi Területi Központ	+36 30 650 1492	oros@ikragrar.hu	5900 Orosháza, Belsőhosszúsor 2.
IKR Agrár Magyarhomorogi Területi Központ	+36 30 378 5497	homo@ikragrar.hu	4137 Magyarhomorog, Mogyorós telep
IKR Agrár Füzesabonyi Területi Központ	+36 30 625 7110	fabony@ikragrar.hu	3390 Füzesabony, Hunyadi J. u. 2/a
IKR Agrár Hajdúnánási Területi Központ	+36 30 525 4233	hajd@ikragrar.hu	4080 Hajdúnánás, Takács telep 049/67-70. hrsz.
IKR Agrár Szerencsi Területi Központ	+36 30 789 4497	szro@ikragrar.hu	3900 Szerencs, Ipartelep u. 1.
IKR Agrár Demecesteri Területi Központ	+36 30 620 9907	deme@ikragrar.hu	4516 Demecester, Várhegy tanya

Értékesítőink, növényvédőszer raktáraink, műtrágyaüzemeink és szaktanácsadóink elérhetőségeit megtalálja a www.ikragrar.hu weboldalon.